その経営、一緒に組み立て直しませんか？



中小企業の経営参謀AI

FOCAL

®All Rights Reserved by KUROJIKA Inc.

こんな“成長の壁”に、突き当たっていませんか？

感覚判断



判断基準が曖昧で、
動いた割に成果につながらない。

場当たり営業



出たところ勝負の販促打ち手で、
売上が積み上がらない。

社長依存



社長が全部背負い、
現場が育たず会社が伸びない。

®All Rights Reserved by KUROJIKA Inc.

御社の「儲けのタネ」は、データという紙の中に眠っている。



しかし、それはただの数字の羅列。
どこから手をつければいいのか…

®All Rights Reserved by KUROJIKA Inc.

FOCALは、散らばったデータを「勝てる戦略」に組み立てる。

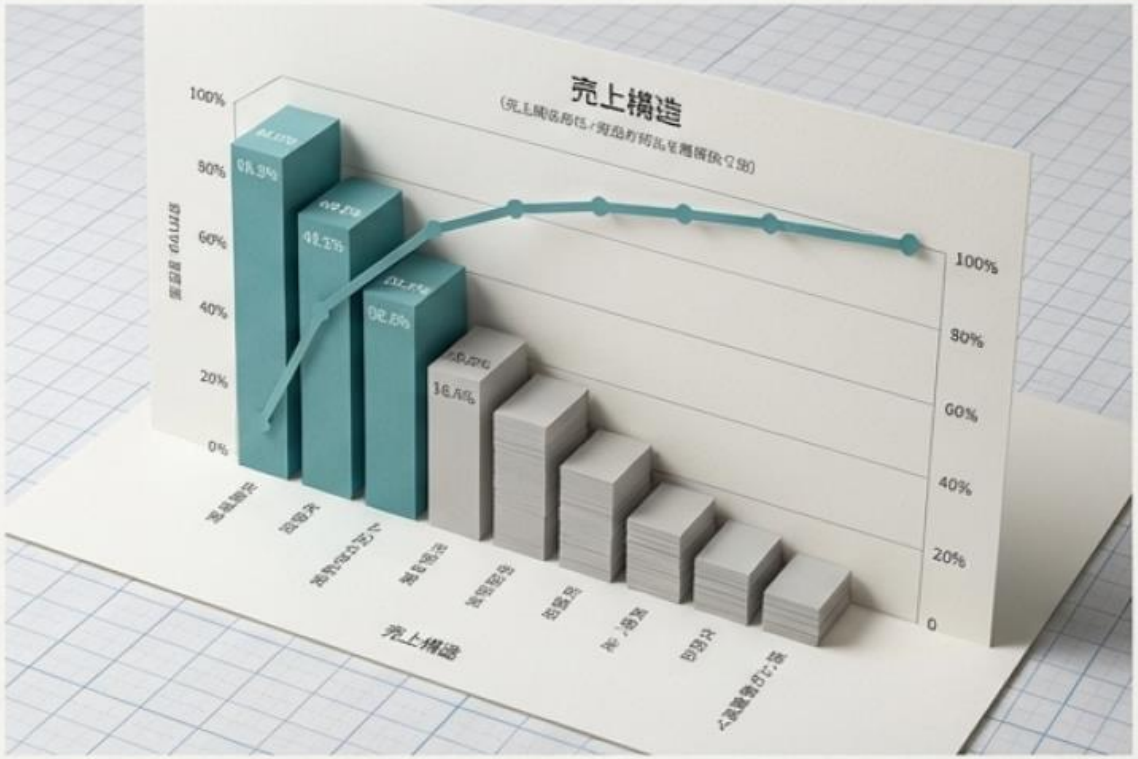


AIが手元にある売上データを解析し、
「どこに集中すれば伸びるか」という設計図を瞬時に描き出します。

®All Rights Reserved by KUROJIKA Inc.

01. 戦略を描く - 儲けの構造を立体化する

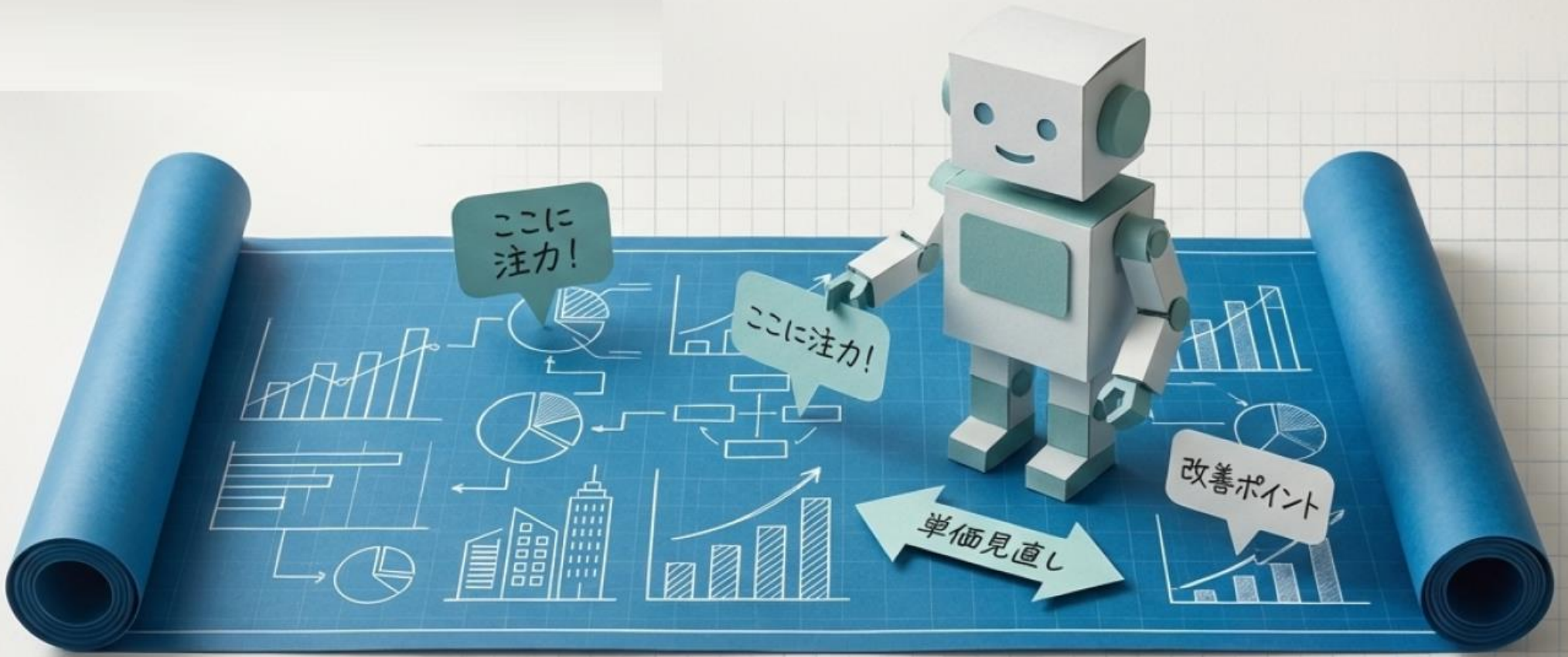




売上データをAIが解析し、「伸ばすべき顧客・商品・営業領域」を瞬時に特定。
感覚ではなく、データで”勝ち筋”を見える化します。

®All Rights Reserved by KUROJIKA Inc.

02. 打ち手を導く - 次の一手を具体的に示す



AIが分析結果から課題の原因を特定し、
「どこをどう改善すれば売上が伸びるか」具体的なアクションプランを提示します。

®All Rights Reserved by KUROJIKA Inc.

03. 組織を支える - “考える組織”を共に創る



営業・生産・財務などの専門AIが連携し、経営課題に対して
多角的な視点で提案。社長と社員の間に立ち、“考える組織”への進化を導きます。

®All Rights Reserved by KUROJIKA Inc.

FOCALが導く、劇的な変化。



※年商12億円企業の例

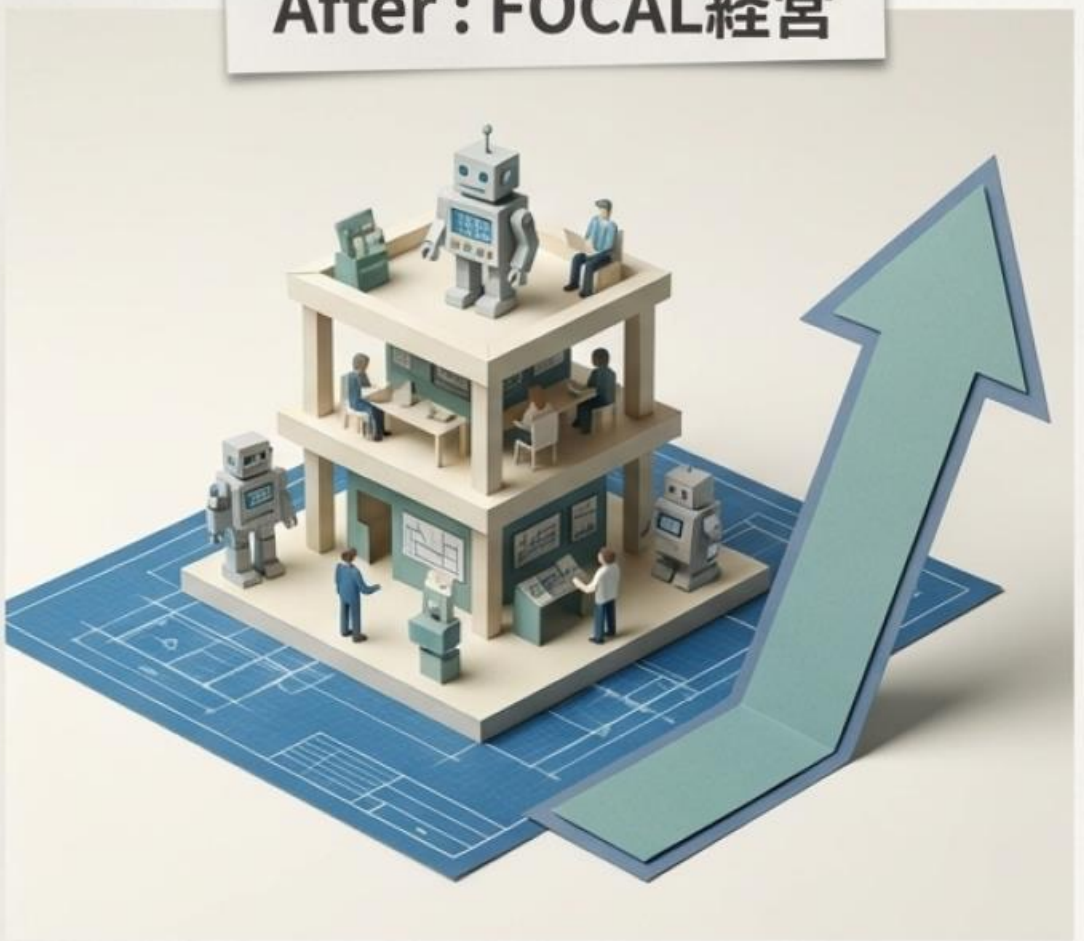
®All Rights Reserved by KUROJIKA Inc.

感覚経営からの解放

Before : 感覚経営



After : FOCAL経営



®All Rights Reserved by KUROJIKA Inc.

課題発見から解決策まで、ボタンひとつで。



特別なIT知識は不要です。手元にある売上データを活かすだけで、
感覚や思い込みでは気づけなかった“儲けのタネ”が明らかになります。

®All Rights Reserved by KUROJIKA Inc.

中小企業の成長に、最適な投資を。



※補助金等の活用によってお得にご利用可能！

FOCALは、中小企業の経営改善・安定成長に不可欠な3機能
（財務分析、事業分析、課題解決支援）をカバーする唯一のサービスです。

®All Rights Reserved by KUROJIKA Inc.

導入はかんたん3ステップ。

01



無料相談・デモ体験（オンライン）

貴社の課題に合わせた活用方法をデモでご案内します。

02



お申込み

オンラインで簡単お申込み。
最短当日よりご利用開始可能です。

03

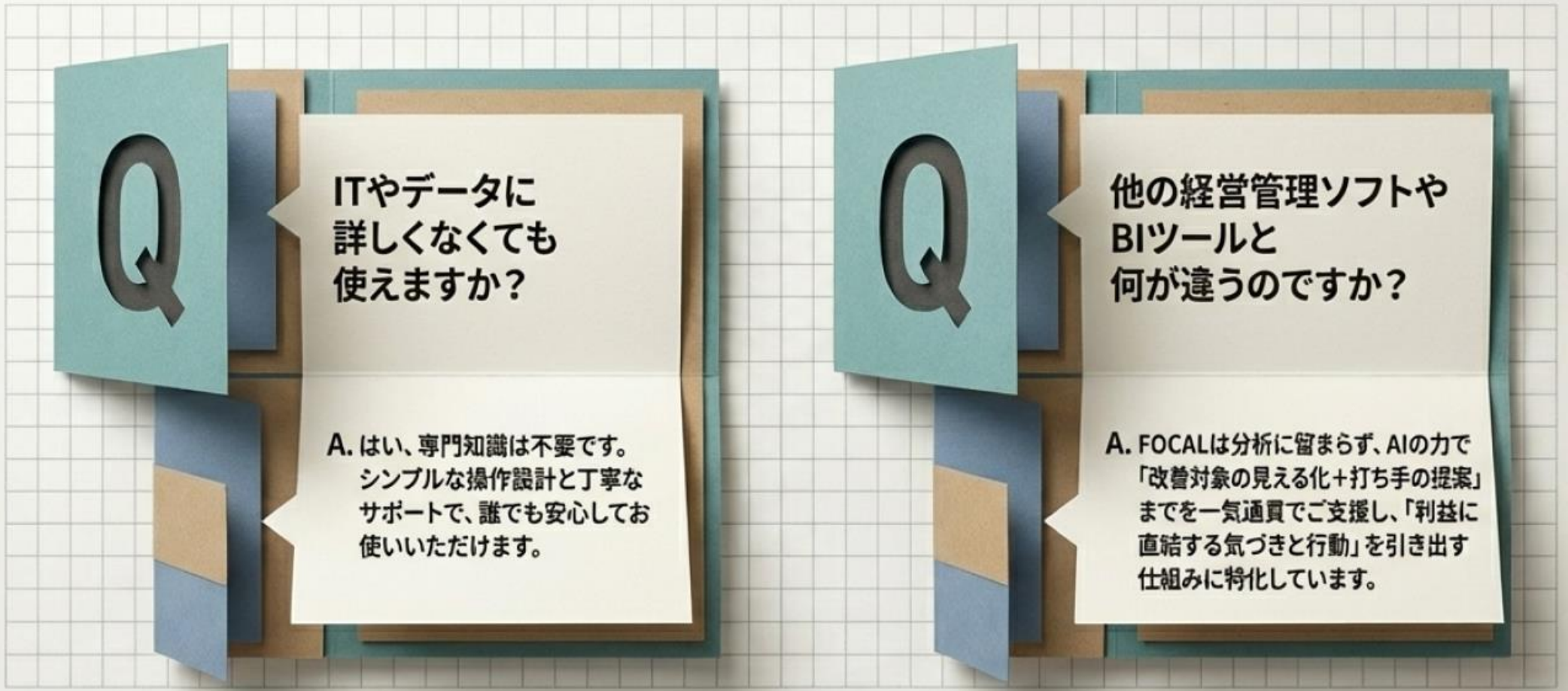


ご利用開始・継続サポート

初期設定から運用の立ち上げまでサポートいたします。

®All Rights Reserved by KUROJIKA Inc.

よくあるご質問 - あなたの疑問を解消します



®All Rights Reserved by KUROJIKA Inc.

まずは、貴社の「儲けのタネ」を一緒に見つけませんか？

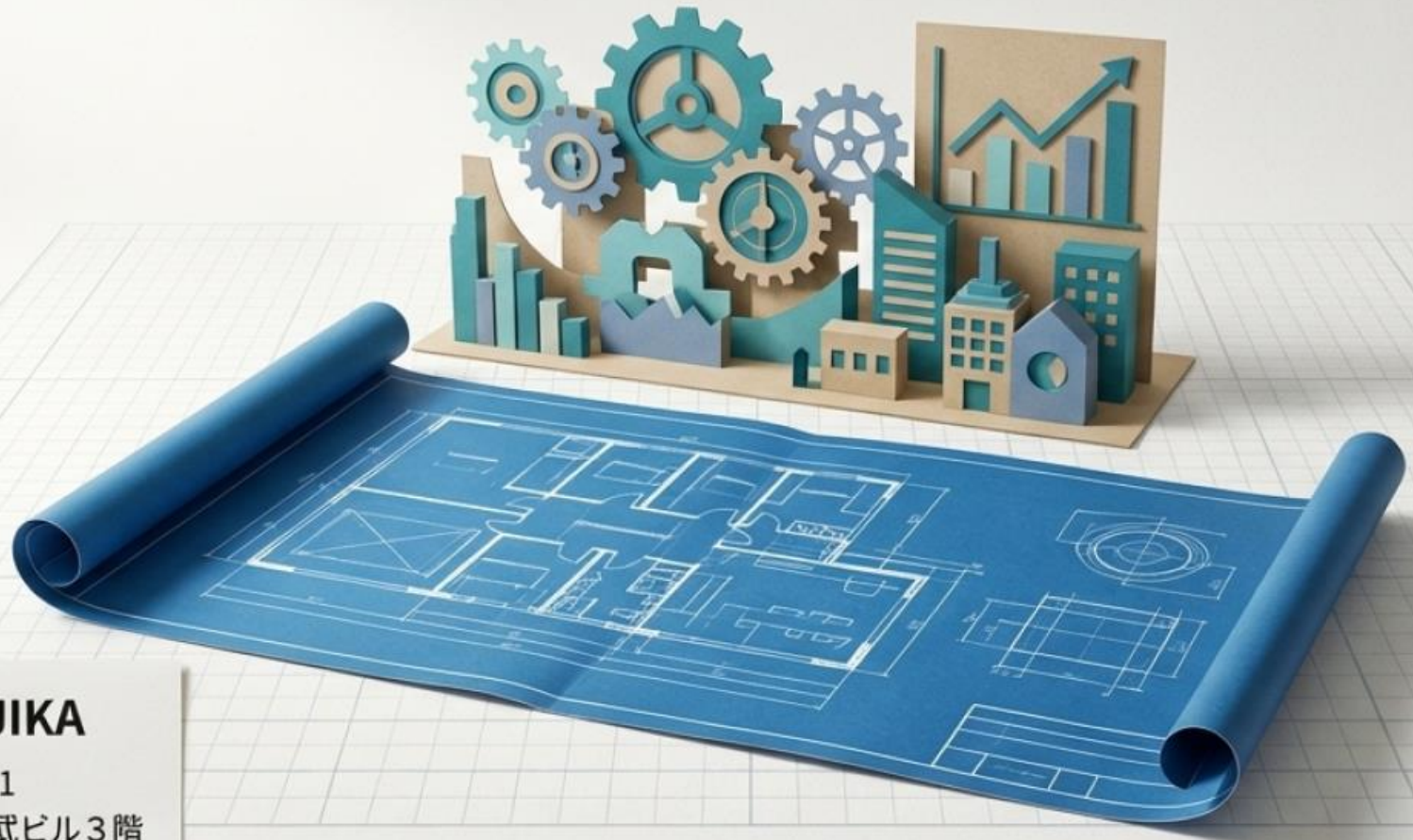
毎月5社限定・無料
「貴社の儲けのタネ分析」

👉 生成AIで売上アップを実現する！ 資料3点セット付き！

無料相談・デモを申し込む

®All Rights Reserved by KUROJIKA Inc.

さあ、あなたの会社の「設計図」を、手に入れましょう。



株式会社KUROJIKA

本社所在地：〒150-0001
渋谷区神宮前6-28-9 東弐ビル３階

info@kurojika.co.jp

お問合せ

FOCAL

®All Rights Reserved by KUROJIKA Inc.

APPENDIX

®All Rights Reserved by KUROJIKA Inc.

FOCAL資料解説動画

①売上・利益アップ３段ステップ解説動画



②FOCALサービスご案内動画



お問合せ

FOCALにはデモ動画以外にも経営に役立つ多数の機能が実装されています。
貴社の売上・利益改善に向けた活用方法について、詳細はぜひ直接お問い合わせください。

®All Rights Reserved by KUROJIKA Inc.

よくあるご質問①

Q1 ITやデータに詳しくなくても使えますか？

A1 はい、専門知識は不要です。シンプルな操作設計と丁寧なサポートで、誰でも安心してお使いいただけます。

Q2 どのような企業が使っていますか？

A2 一定の社員・顧客・商品などの基盤があり、更なる成長を目指されている中小企業、
およびそうした企業の成長を支える士業・コンサルタントの方々に利用頂いております。

Q3 一般的な経営管理ソフトやBIツール、Excelと何が違うのですか？

A3 FOCALはデータ分析の知識・技術がなくても利用可能なツールです。また数値管理・分析に留まらず、
AIの力で「改善対象の見える化＋打ち手の提案」までを一気通貫でご支援します。

Q4 使用開始にあたって、どんなデータが必要ですか？

A4 「会計データ」、「販売実績データ」になります。 会計ソフトからダウンロード可能なファイルやEXCEL手打ち作成資料
など、いまお手元にあるデータをチェックさせて頂き、初期アップロードまでの作業代行、整備方法のアドバイスも致します。

Q5 社内のどの立場の人が使うのが効果的ですか？

A5 経営者や管理職など、事業や損益に責任を持ち、意思決定に関与される立場の方にご活用いただくとより効果的です。
また士業・コンサルタントなど、外部支援の専門家が、顧問先の課題解決に利用頂くケースも多くあります。

®All Rights Reserved by KUROJIKA Inc.

よくあるご質問②

Q6 価格や契約期間はどのようなプランがありますか？

A6 月額制でご提供しており、必要な機能に応じて最適なプランをご案内します。
また、補助金や助成金を活用した申請プランもご用意しています。詳細は資料請求・無料相談をご利用ください。

Q7 導入までにどのぐらいの時間がかかりますか？

A7 「AI経営参謀」機能については、最短即日のご利用開始が可能です。「財務分析・事業分析」機能は、
初期設定やデータ取込の作業代行のサポート期間を含め、通常2週間程度で利用開始が可能です。

Q8 セキュリティ対策はどのようになっていますか？

A8 重要情報の外部からの攻撃や流出を防止するシステム・セキュリティ対策を取っており、オプションで更に強化が可能です。

Q9 AIが学習データを外部へ流出させてしまわないですか？

A9 FOCALがAPI連携するOpenAI社は、API利用条件に「学習データとして使用しない」旨を明記しております。
また当社も顧客企業がインプットされた情報をAI開発の素材として利用しておりません。

Q10 初回の打ち合わせはどのような内容になりますか？

A10 まず貴社の現状をヒアリングさせて頂きます。その上で、実際のデモ画面を見て頂きながら、FOCALを
貴社の経営にどう活用できるか、一緒に検討させて頂きます。無理な営業は一切ありませんのでご安心下さい。

®All Rights Reserved by KUROJIKA Inc.

会社情報

®All Rights Reserved by KUROJIKA Inc.

会社概要

会社名	株式会社 KUROJIKA
設立年	2022年5月
代表者	早川 伸夫
本社所在地	〒150-0001 渋谷区神宮前6-28-9 東武ビル３階
取引銀行	西武信用金庫、三井住友銀行 GMOあおぞらネット銀行
顧問弁護士	弁護士法人 尾谷＆パートナーズ

事業概要(B2B中小企業 経営支援)

利益創出支援
コンサル
『利創経営®コンサルティング』

中小企業の
経営参謀AI
FOCAL®



マネジメント研修
『自走成長経営力養成講座』

利益創出・経営強化
コンサルタント養成
®『利創経営参謀養成講座』

®All Rights Reserved by KUROJIKA Inc.

利益創出支援コンサルティング｜取り組み方針

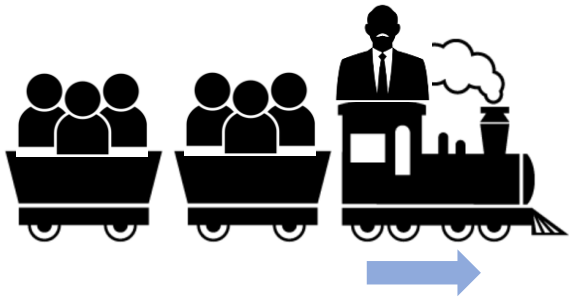
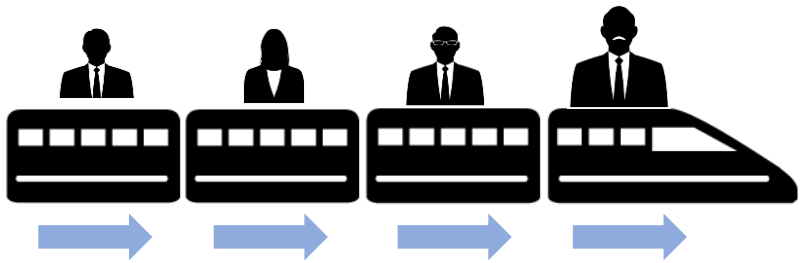
“点”の対応に留まらず、「AI×仕組×育成」で継続的な成長実現をご支援

	一般的なコンサルティング会社	当社コンサルティング
注力対象	**新規の獲得** (新規客・新商品・新事業・新規採用など)	**既存資源の活用** (顧客・事業・社員)
やること	**個別課題への対応** (追加コストを要する施策など)	**戦略的な「選択と集中」** (事業・組織マネジメントの変革)
期待効果	**個別課題の解決** (成果安定性、継続性の問題)	**利益創出力の向上** **自走成長力の向上** (長期安定成長の実現)

®All Rights Reserved by KUROJIKA Inc.

利益創出支援コンサルティング｜期待効果

投資を大きく上回る利益成果に加え、**管理職人材のマネジメント力**を高め、
安定的かつ継続的な成長を実現していくための体制を構築

	Before	After
事業運営	KKD(勘・経験・度胸)ベース 低い投資対成果・再現性	「成果創出の原則」・ 「選択と集中」ベース 高い投資対成果・再現性
組織運営	“機関車”型組織 (先頭車両駆動) 	“新幹線”型組織 (全車両駆動) 

®All Rights Reserved by KUROJIKA Inc.

販管費削減サービス

FOCAL

無料診断＆成果報酬型の販管費削減サービスで、追加の利益創出をご支援



出費も手間もなくして、手軽に利益アップ

「完全成果報酬型・販管費削減」

100種類以上の施策

らくサク

®All Rights Reserved by KUROJIKA Inc.