

株式会社ウィルゲート

SEOサービス資料

<https://www.willgate.co.jp/>

ウィルゲートについて

会社概要

社名 : 株式会社ウィルゲート

所在地 : 〒107-0062 東京都港区南青山3-8-38 クローバー南青山3F

TEL : 03-6869-0631 (代表)

FAX : 03-6809-0332

資本金 : 6,000万円

設立 : 2006年6月20日

事業内容 : コンテンツマーケティング事業、セールステック事業、M&A事業

役員 :

代表取締役	小島 梨揮
専務取締役	吉岡 諒
取締役	北林 賢太
取締役	倉田 翔太
社外取締役	西木 隆
社外取締役	岩槻 知秀
社外取締役 (監査等委員)	伊豆倉 公
社外取締役 (監査等委員)	—
社外取締役 (監査等委員)	松木 大輔
執行役員	永井 文隆
	向平 康将

メンバー : 186名 (従業員・フリーランス含む、2024年11月現在)

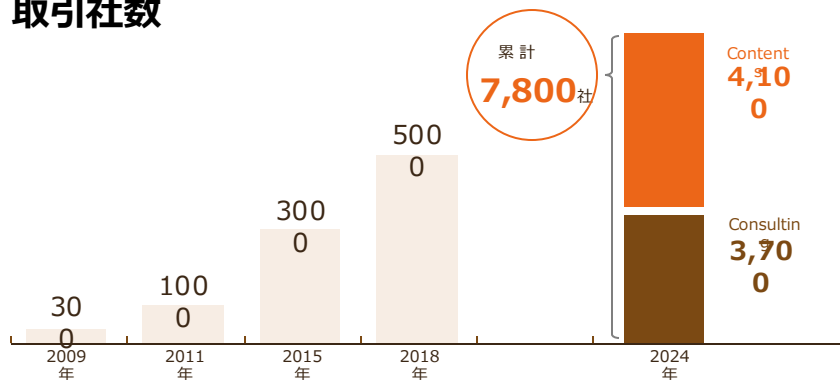


取引先実績

- 株式会社マイナビ
- 株式会社リクルート
- 株式会社博報堂マーケティングシステムズ
- 株式会社Plan・Do・See
- 株式会社リブ・コンサルティング
- 株式会社ビズリーチ
- 株式会社じげん
- 株式会社Macbee Planet
- 株式会社キュービック

他、累計7,800社（2024年11月現在）

取引社数



実績

- 2007年にSEO業界に参入し、6年目でSEO業界トップクラスに
- 累計7,800社と取引

その他受賞実績



日本における「働きがいのある認定企業」に
11年連続（2013～2023年）で選出

現在は別ツールを用いて、社内のエンゲージメント向上に取り組んでいます



リンクアンドモチベーションが提供する
エンゲージメント・レーティングで「AA」を獲得

SEO consulting

2006年の設立以来、取引実績は累計3,700社以上。
SEO専門のR&Dチームの研究をもとにしたSEOのサービスを提供

https://willgate.co.jp/promonista/service_list/seoconsulting/

○ サービスの特徴

SEOの戦略立案から実行支援まで、一気通貫のサービスで検索エンジン経由の集客数の増加を実現します。

各業界に精通した Webコンサルタントによる改善提案

分析・効果検証によって得られたデータを基に、貴社の状況に合わせた、具体的な改善施策を立案し成果に繋がります。

最先端のSEO分析効果 検証ツールの提供

SEO 専門の R&D チームのノウハウを基に「TACT SEO」を開発。上位表示されるために必要な要素や施策の効果を可視化するとともに、ChatGPT との機能連携により、AI を用いた効率的な記事作成が可能です。



徹底的な検索ニーズ分析 SEO戦略設計

業界・サイト構造に合わせ、最適な SEO 戦略を立案。貴社のためにフルカスタマイズされた、KGI 達成プランをご提案します。

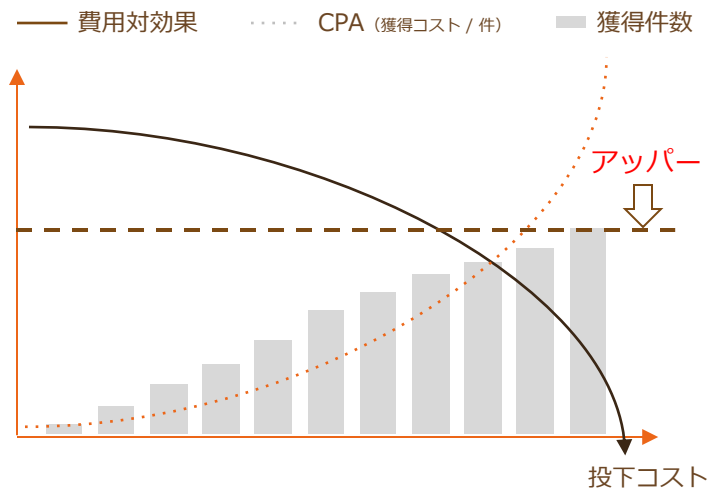
SEOに強い記事作成

Webコンサルタントと編集ディレクターが SEO 効果の高い記事を企画。29 万人以上のライターの中から、最適なアサインを行い高品質な記事を作成。

SEO対策の重要性

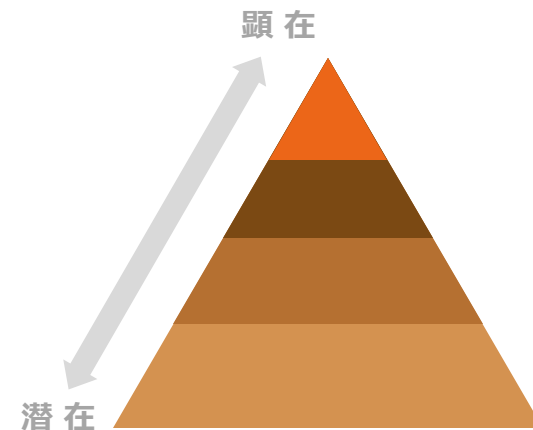
短期的に成果が出る広告頼りのマーケティングは頭打ちが早く、競争も激化。
フェーズによっては中長期的な取り組みが必要なSEO施策の方がROIが高くなる。

広告の費用対効果の遞減



リーチする範囲を広くすればするほどCPAは悪化するため、費用対効果は徐々に低下してしまう。そのため、**一定のライン**でリーチできる範囲に**アップパー**がきてしまう。

顕在ユーザーの刈り取りはレッドオーシャン



顕在ユーザーの検索クエリや行動ログ、興味関心における検索ネットワーク、ディスプレイネットワークはレッドオーシャンであり、**お財布の大きさでとれるパイは決まってしまう。**

内製・外注ともに課題を抱えている企業様が多く存在している。



悩み① 社内にSEOノウハウがない

- 自分なりに改善してみても、なかなか上位表示されない。
- 何を、どう分析していいのかわからない。
- 今行っている施策が、正しいのか不安。
- SEOに関して知見を持った、相談相手がいない。

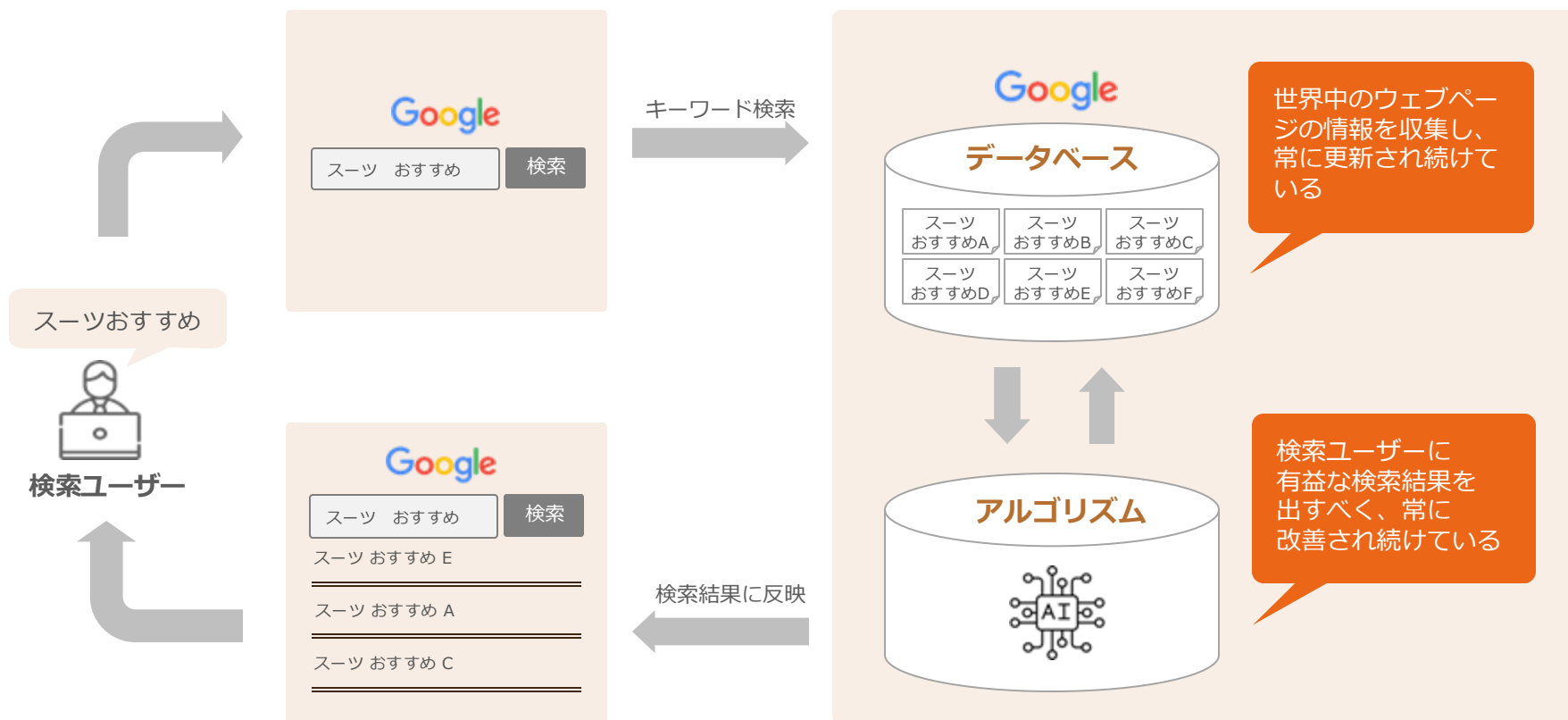
悩み② 外注費に対し効果が見合わない

- 高額な費用を支払っているが、ほとんど成果がでていない。
- レポートが不透明で、成果が出ているのかよくわからない。
- 成果が乏しい原因もよくわからない。
- 自社で対応できるレベルの提案 / 指摘に留まっている。
自社で行う場合と、実質的な手間がほとんど変わらない。

SEOの基本的な考え方

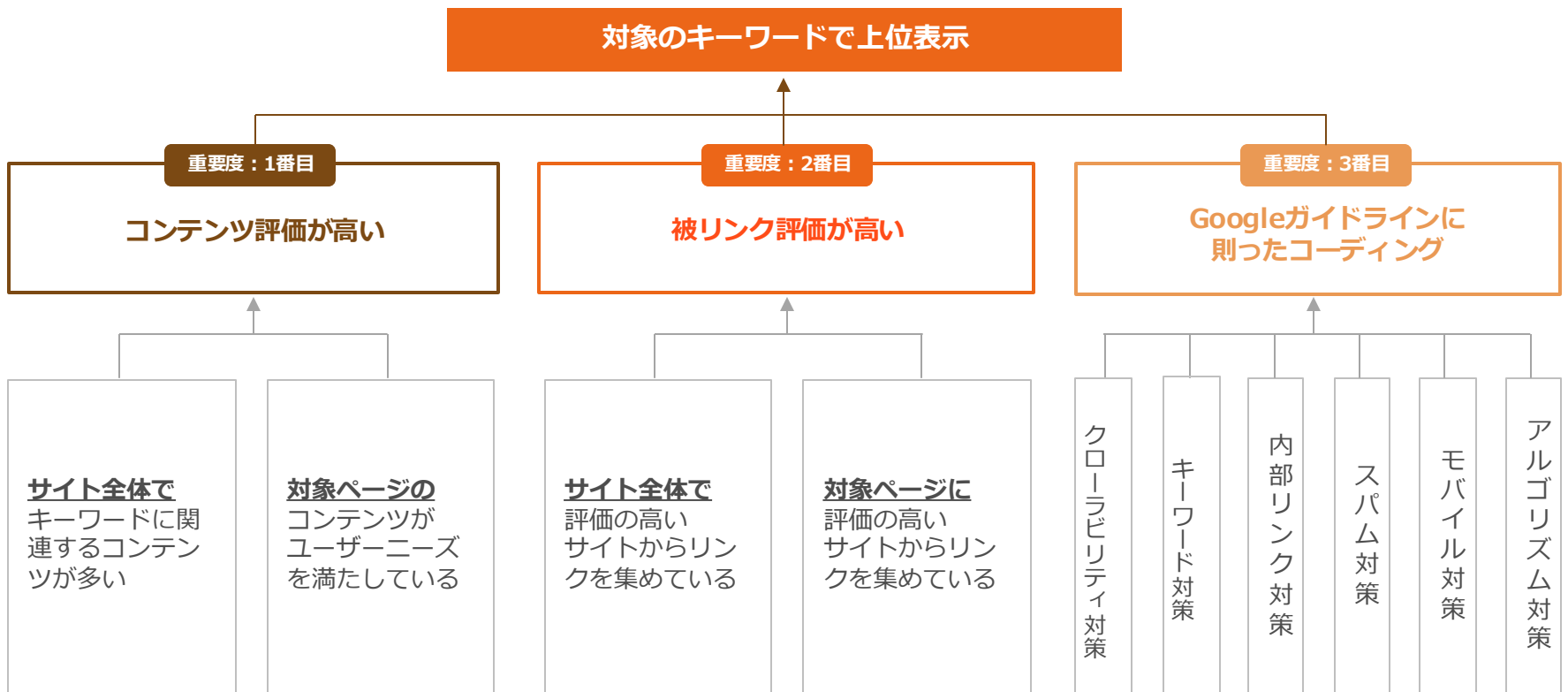
SEOは、「複雑かつ変化の激しいアルゴリズムの解析力」

「Googleが処理する様々な検索結果という膨大データの分析力」の2つにほぼ全てがかかっている。

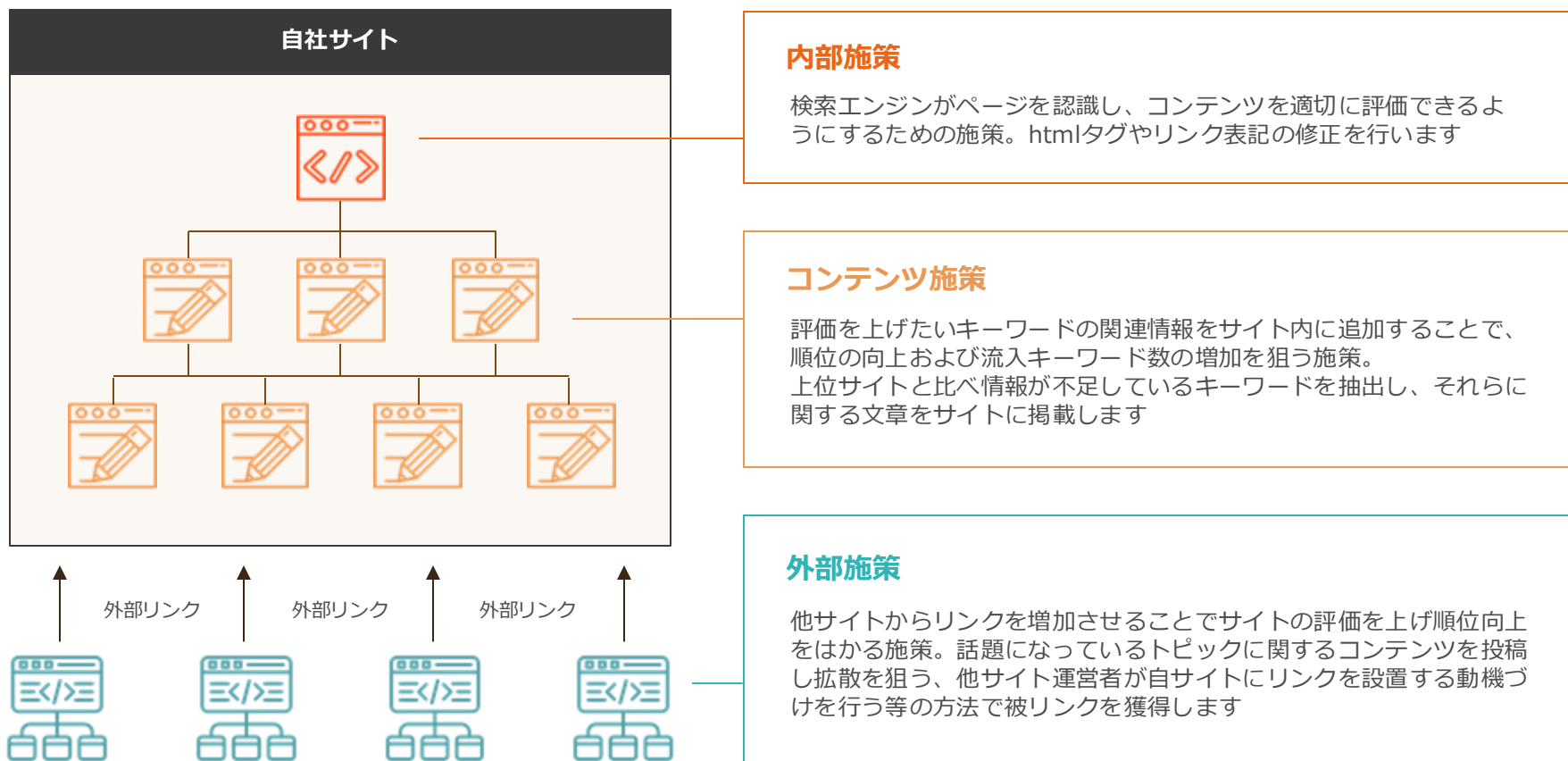


© 2017 Google LLC All rights reserved. Google および Google ロゴは Google LLC の登録商標です。

検索エンジンが順位を決めるうえで参考にしてしている評価項目は200以上あるとも言われていますが、特に順位と相関が高い項目をシンプルにまとめると「コンテンツ」「被リンク」「コーディング」に分けられます。それぞれの項目で、検索結果の上位に表示されているページを上回ることが重要です。



キーワードごとの課題に応じて、
内部施策・コンテンツ施策・外部施策を組み合わせ順位向上を図ります。



サービス概要

戦略立案から施策実行支援までSEO施策に特化した 一気通貫のアクセス数増加施策

サイトの施策フェーズ		施策が必要な状態	実施すべき施策
STEP 1	目標・KPIの設計	× 目標設定の元になる戦略が不明確	 キーワード・競合・分析調査・戦略企画
STEP 2	課題の抽出	× サイトの課題が特定できていない	 SEO分析・課題抽出
STEP 3	サイト改善戦略の立案	× 最適な手段が明確になっていない	 想定効果・想定シミュレーション算出
STEP 4	施策の優先順位付け	× 施策の優先順位がつけられていない	 施策インパクト算出
STEP 5	施策の実施	× 施策はしているが最適な施策かは不明	 施策反映・運用
STEP 6	効果検証・追加施策	× 施策はしているが最適な施策かは不明	 レポート・効果検証・追加施策提示
STEP 7	内製化の取り組み	× 内製のノウハウがない 内製したが効果が出ない	 体制の構築 ツールの活用

ユーザーインテント（検索意図）を把握し、ユーザーが検索しうるキーワードを可能な限り充足するよう、キーワードを網羅的に選定。目標達成のために、**どのキーワード・領域を狙うのが最適か、施策の実行計画立案、費用対効果の試算**を行い提案いたします。

キーワードの選定イメージ



キーワードの上位表示には、検索エンジンに正しく評価されるよう、コーディングを最適にすることも大切です。専門コンサルタントによって、サイト内部修正指示を行います。

内部施策の進行イメージ



初期企画

施策立案、施策実施、効果検証

目的

誘導や成約までの道筋を整え、コンバージョンしやすいサイトにする！

対象サイト

メディアサイト / コラムディレクトリ



SXOサービス

ユーザー目的にそった記事に改修し、
回遊を促すことでCVまでの道のりを改善。
"ユーザー体験" を高め成約へ導く
コンテンツコンサルティングサービスです。

期待効果

スクロール率、読了率、遷移率の向上
直帰率、離脱率の低下

対象サイト

サービスサイト / Eコマースサイト



CROサービス

サイトの利便性や操作性などのUI/UXを改善、
CV獲得を阻害する内部要因を解消。
サイトコンディションを整え成約へ導く、
成約率改善コンサルティングサービスです。

期待効果

CVR、CV、売上、ROAS、CPAの向上
離脱率の低下

TACT SEO

AIでSEO記事を簡単作成!業務工数を9割削減するSEOツール

<https://tact-seo.com/>

○ サービスの特徴

当社が独自開発したSEO成功の鍵となる「分析」「改善」「記事作成」のためのツールです。
自サイトや競合サイト、Googleの検索結果を調査し、施策の成功率を高めるための分析結果を提供します。
特にコンテンツSEOの分野で効果を発揮する機能を多数搭載しています。



最新AI (ChatGPT-4o対応) 搭載!
手間のかかる分析調査・文章作成を
誰でも簡単に実施可能

- ・ 独自アルゴリズムで競合記事を分析、
上位化できる記事をステップに沿って作成可能
- ・ AIで見出し・本文を自動作成。記事作成にかかる
工数と作業時間とコストを大幅に削減
- ・ 競合サイトのリスティング出稿状況を調査。
出稿キーワードや広告文を確認可能



上位表示に特化した
成果に繋がる競合分析

- ・ 上位ページとの具体的な差分、
サイト全体の課題の分析調査が可能
- ・ 10年以上の研究に裏打ちされたノウハウを凝縮、
2018年のリリースから累計 6,200社に提供中



経験豊富なカスタマーサクセスが
ツール活用定着をサポート

- ・ ツール操作会 / 勉強会を月8回開催
- ・ 動画マニュアルやヘルプコンテンツも充実
- ・ 伴走支援プランも提供しており、
SEO内製化に向けた支援を実施



コンテンツ制作に特化したオンライン編集チーム構築サービス

<https://client.editoru.jp/>

○ サービスの特徴

即戦力となるクリエイターをご紹介し、貴社専用の編集チームを外部作成。
コンテンツ作成の面倒な業務をツールと編集アシスタントがサポート。取引社数 410 社以上。



面倒な管理やコミュニケーションを代行

- ✓ **即戦力人材の採用代行**
ディレクション経験豊富な編集者や、自社のライター編集者ネットワーク29万人の中から独自のテストに合格し、かつ作成する記事のテーマに知見のあるライターを採用・アサインします。
- ✓ **面倒な管理業務をサポート**
進捗管理や支払い対応、記事のチェックなど手間の業務はシステムや編集アシスタントが代行します。
- ✓ **マーケティングノウハウの教育代行**
創業以来培ったSEOノウハウをクリエイターへインストールし、貴社の教育コストを削減します。
- ✓ **当社ディレクターが記事制作に関わる運用代行も可能**
記事外注が初めての方に向けて、当社ディレクターが間に入ることで安心して記事制作ができる運用代行プランも用意しています。

ウィルゲートの強み

SEOに特に強みをもつ

マーケティングコンサルティング会社

1. SEO専門会社として**18年間7,800社**との取引実績があり、あらゆる業界・規模に対応可能。
1. 営業約**5名**に対し、コンサル・アナリストは約**30名**在籍。サポート体制に積極投資。
1. SEO専門研究チームが**Googleの最新の傾向を分析**。
1. 開発投資**1.5億円**のSEOツール“TACT SEO”を保有。人力では困難な膨大なデータを処理することに成功。
1. **29万人**のライターを有しており、あらゆるニーズに対応する記事作成の体制を提供。



Web回りのあらゆるお悩みにお応えします！

よくあるお悩み

自社サイトへの流入数をもっと伸ばしたい…

流入は十分あるが、離脱が多く売上が伸びない…

予算を抑えながらSEO対策を実施したい…

SEO対策の知見はないものの、内製化したい…

サイトにアップする記事を作るリソースがない…

事業推進のためサイトを売りたい・買いたい…

ウィルゲートのサービス

SEOコンサルティング

SXO / CROコンサルティング

TACT SEO

TACT SEO 活用支援プラン

エディトル

M&A仲介

SEOの研究成果・ノウハウをWebサービス開発・メディアグロースに活用。

R&D SEOの専門チームとして10年以上、検索アルゴリズムに特化し研究開発を行う。



300以上の実験媒体

構成パターンのごとなるサイトを多数生成し、効果のなるSEOノウハウを追求



500サイト以上常時モニタリング

検索アルゴリズムの変動を検知するために、500サイトの変化を常にウォッチ。

Webサービス開発

効率的かつ精度高く、SEO対策/コンテンツマーケティング施策を運用するためのシステム開発し企業に提供。

TACT SEO

7,800社以上のWebコンサルティングで得られた知見を基に、SEOで成果を出すことを追求して開発されたSEOツール

EDITORU

専属の編集チームを作成し、外注&管理コストを最小限に高品質を実現。コンテンツ作成における様々な課題を解決します

メディア運営

SEOを中心とした集客ノウハウを活かし、自社でメディアを運営。

プロモニスタ

最新のコンテンツマーケティング・SEO情報をリアルタイムで発信。
「SEO」「SEO対策」で1位を獲得。
<https://www.willgate.co.jp/promonista/>

成果が出ると検証されたノウハウに基づき、効率的にSEO対策を行えるシステムを構築

SEO対策に必要な調査・分析・効果検証を効率的に行うことができます。



集客に効果的なキーワードの調査

検索回数や、季節要因による変動、競合サイトの順位などを調査し、自サイトの集客に効果的なキーワードをリストアップ。



潜在競合の把握・競合SEO状況調査

ターゲットキーワードで多く検索露出しているサイトを発見し、順位や保有しているコンテンツを把握可能。



コンテンツ作成の効率UP

同一ページで獲得できるキーワードのグルーピングや、上位ページの検索結果を一括調査機能により効率的なコンテンツ作成を支援。



上位表示に必要な要素抽出

上位表示させたいキーワードを入力することで、内部対策・コンテンツ・外部リンクの観点で必要な要素を抽出。



サイトのSEO課題を網羅的に調査

サイトのSEO課題を重要度別に抽出。課題別に何が問題なのか、どのように修正すべきか」をアドバイス。



順位/トラフィック推移の自動集計

データを登録しておくことで、PC/モバイルの順位やトラフィックを自動計測。サイトの状態を常時可視化。



最新のコンテンツマーケティング・SEO情報をリアルタイムで発信するメディア。
SEOツール「TACT SEO」を活用して、難関キーワード「SEO」「SEO対策」などで1位を獲得。
SEO関連の14,000以上のキーワードで上位表示

<https://www.willgate.co.jp/promonista/>



約**10**倍以上

施策前 (2021年11月)

6,925セッション/月



施策後 (2022年5月)

79,760セッション/月

コンサルティング事例紹介

GMOデジタルラボ株式会社様



設立	1993年12月9日
資本金	3,445万円
従業員数	72名 (2018年4月時点)
事業内容	デジタルメディア、デジタルマーケティング、デジタルデバイスの3事業を展開。

DiGiLAB (デジラボ)

店舗の集客・マーケティングに役立つ情報を発信するWebマガジン。



半年で自然検索経由のセッション数3.3倍！

課題背景

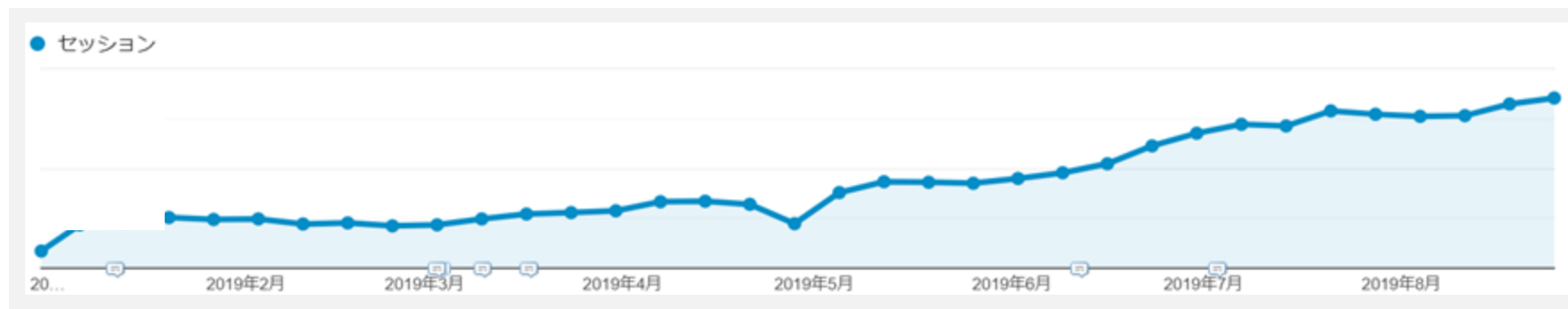
- 運用型広告での集客が頭打ちになり、インバウンドマーケティングを強化したかった。
- 記事作成のノウハウがなく相談相手もいなかったため、手探りの状況。
- 記事作成に充てられるリソースが少なく、継続的に記事をアップするのが難しい。

実施施策

- SEO戦略の策定 / キーワード選定
- 記事の企画・制作
- 記事のアップロード後、順位が芳しくないキーワードの対象ページのリライト
- 運用体制効率化の支援

上位キーワード ※一部抜粋

キーワード	月間検索回数	順位
twitter 始め方	3,100	1
ツイッター 始め方	3,000	1
twitter 初心者	1,300	1
集客力	1,000	1
facebook 集客	600	1
ポスティング 効果	600	1
sns 集客	600	1
売上アップ	600	1
ツイッター 使い方	13,000	2
ポスティング	16,000	4
販売促進	2,200	4
動画マーケティング	1,800	4
twitter トレンド	56,000	5
ツイッタートレンド	9,800	5
snsマーケティング	2,400	5



フリーダムアーキテクツデザイン株式会社



設立	2001年7月
資本金	9,300万円
従業員数	232名（2019年6月時点）
事業内容	注文戸建の建築設計・監理、リノベーションの建築設計・監理、ビル・マンション・宿泊施設の建築設計・監理 など

FREEDOM ARCHITECTS

完全独立系国内NO.1のデザイン住宅実績を持つ建築設計事務所。全国各地に拠点を持ち、地域の特性を考慮しながらお客さまに寄り添うスタイルで、『お客さまが主役になれる家づくり』をコンセプトに、先入観や固定概念を持たないニュートラルな発想で家づくりをサポート。



主な成果

- ✓ 「注文住宅」で**1位**を獲得。
- ✓ 1年間で自然検索経由の流入数が約**3倍**増加。
- ✓ 1年間で資料請求(CV)数が**4倍**、CPAが約**1/4**に。

実施施策

- 内部施策（主要タグ、内部リンクの修正など）
- 既存ページのコンテンツリライト
- 注文住宅関連コラムの作成
- サテライトサイト構築による外部対策

上位キーワード ※一部抜粋

キーワード	月間検索回数	順位
玄関	28,000	1
階段	23,000	1
注文住宅	21,000	1
洗面所	15,000	1
ローコスト住宅	14,000	2
擁壁	14,000	3
アイランドキッチン	13,000	1
繰り上げ返済	8,300	2
坪単価	7,800	1
ビルトインガレージ	6,500	2
つなぎ融資	6,300	2
耐震基準	6,300	1



サービス費用

		提供内容	価格
ツール	TACT SEO	<ul style="list-style-type: none"> アカウント利用ライセンス 導入時に使い方をレクチャ ツールの操作に関するサポート 	¥100,000 / 初期 ¥90,000～ / 月
研修	SEO講座・ワークショップ	<ul style="list-style-type: none"> 研修の実施、課題に対するフィードバック ワークショップ 	¥100,000～ / 回
コンサルティング	SEO戦略策定支援	<ul style="list-style-type: none"> キーワード / 競合サイトの調査 費用対効果の試算、施策の計画策定支援 KPI / モニタリング指標のご提案 	¥550,000～ / 回
	被リンク獲得支援	<ul style="list-style-type: none"> 競合サイトの獲得状況の調査（競合1サイト） リンク獲得方法の検討 / ご提案 	¥200,000～ / 回
	SEO運用支援	<ul style="list-style-type: none"> 定例会実施 順位 / アクセス状況のレポート サイト修正提案書の作成（最大3テンプレート / 月） 	¥300,000 / 初期 ¥300,000～ / 月
	内製支援 (TACT SEO活用支援)	<ul style="list-style-type: none"> TACT SEOのアカウント提供 TACT SEO、SEOに関する質問へのチャットでの回答 6ヶ月間で合計6回の定例会（オンライン限定） 	¥200,000 / 初期 ¥190,000～ / 月

※金額は税抜き価格

		提供内容	価格
成約率改善 (継続施策)	SXOコンサルティング	<ul style="list-style-type: none"> 遷移率改善を目的としたページ最適化提示 遷移率改善を目的としたレポートの提供 CTR改善を目的とした検索結果改善案提示 	¥300,000~ / 月
	CROコンサルティング	<ul style="list-style-type: none"> 成約率改善を目的としたページ最適化提示 成約率改善を目的としたレポートの提供 	¥300,000~ / 月
成約率改善 (スポット)	ユーザービリティ調査	<ul style="list-style-type: none"> UI/UX最適化/成約率改善を目的としたページの評価 UI/UX最適化/成約率改善を目的としたページ最適化案提示 	¥200,000~ / 回
	ユーザーアンケート	<ul style="list-style-type: none"> UI/UX最適化/成約率改善を目的とした、ターゲットユーザーのアンケート結果 	¥100,000 / 回
	LP制作 (記事LP制作)	<ul style="list-style-type: none"> UI/UX最適化/成約率改善を目的としたLPの制作 	¥200,000~ / 回
	EFO	<ul style="list-style-type: none"> UI/UX最適化/成約率改善を目的としたフォーム最適化案提示 	¥150,000~ / 回

※金額は税抜き価格

		提供内容	価格
代行 サービス	記事企画	<ul style="list-style-type: none"> 記事テーマの企画 タイトル / 見出し案の作成 	都度見積もり
	記事執筆	<ul style="list-style-type: none"> 指定のレギュレーションに関する記事執筆 	都度見積もり
	インタビュー記事	<ul style="list-style-type: none"> インタビューの実施 記事の企画 / 執筆 	¥200,000 / 初期 ¥80,000～ / 記事
	CMS構築	<ul style="list-style-type: none"> WordPress構築 テーマのデザイン、設定 ※ 弊社パートナーとのご契約となります	¥750,000～
	サイト運用代行	<ul style="list-style-type: none"> ページの修正代行 反映チェック ※ 弊社パートナーとのご契約となります	¥30,000～ / 月

※金額は税抜き価格



WILL GATE

MAKE YOUR WILL COME TRUE

WILL GATE
MAKE YOUR WILL COME TRUE



03-6869-0631



03-6809-0332

〒107-0062 東京都港区南青山3-8-38 クローバー南青山3F

<https://www.willgate.co.jp/>