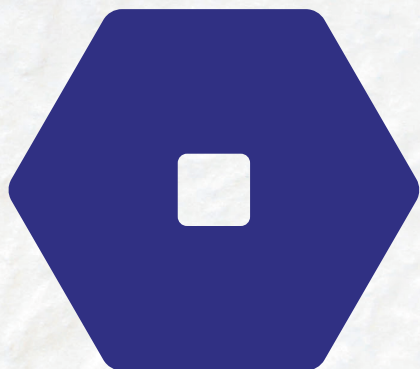




大買
吉取

DAIKICHI 買取専門
KAITORISENMON

あなたの人生を、大吉に。



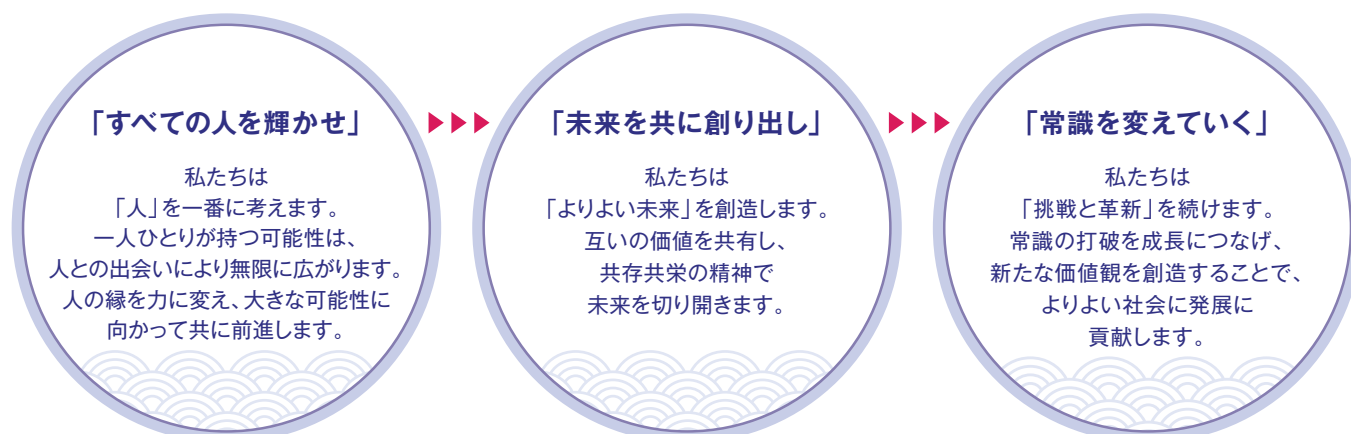
株式会社エンパワー
en-power Inc.



■ 会社概要

社 名	株式会社エンパワー
設 立	2010年10月
住 所	【本社】 〒160-0023 東京都新宿区西新宿6-8-1 住友不動産新宿オークタワー19F
T E L	03-6302-3660
U R L	http://www.en-power.jp
資 本 金	3,000万円
売 上 高	第13期 売上実績 464億7,378万円／第14期 売上実績 810億765万円 ※2022年10月～2023年9月 ※2023年10月～2024年9月
従 業 員 数	1,178名（正社員901名・アルバイト30名・契約社員9名・派遣社員238名／2025年1月末現在）
代表取締役	増井 俊介
取 締 役	清水 航輝／鈴木 修平
顧 問	伊藤 茂男（元警察庁 警視監）
事 業 内 容	●貴金属やブランド品を中心とした古物の買取り ●「買取大吉」FCの企画、運営、募集 ●FC事業の開発・運営・独立開業をサポート、コンサルティング

■ 企業理念



■ 株式会社エンパワーの売上高推移

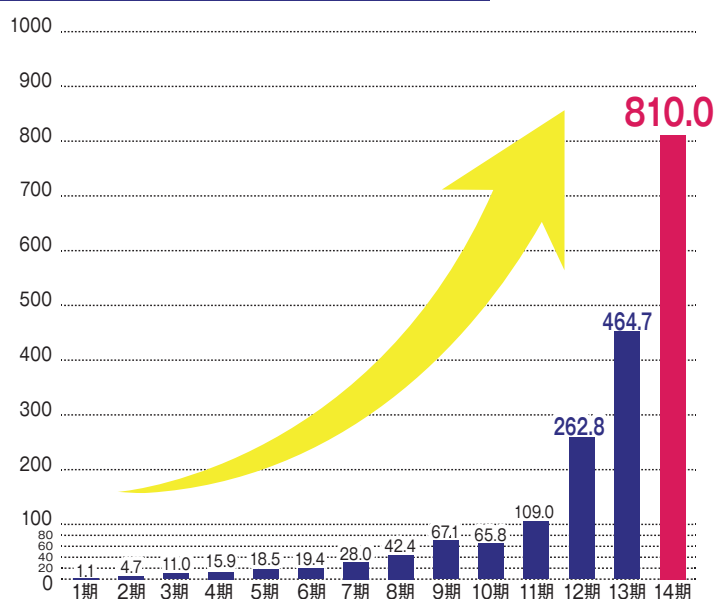
2010年の創業以来、業績は右肩上がりで推移しています。2020年はコロナ禍であっても営業利益が過去最高収益を更新しました。

第1期	1.1億円	第8期	42.4億円
第2期	4.7億円	第9期	67.1億円
第3期	11.0億円	第10期	65.8億円
第4期	15.9億円	第11期	109.0億円
第5期	18.5億円	第12期	262.8億円
第6期	19.4億円	第13期	464.7億円
第7期	28.0億円		

第14期
売上実績 **810億765万円**
(2023年10月～2024年9月)

株式会社エンパワー 売上高推移

単位：億円



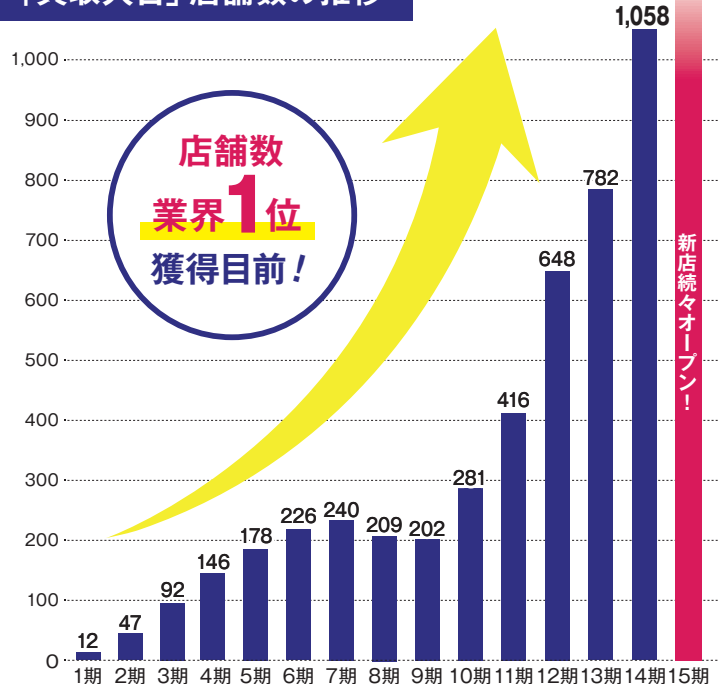
■ 「買取大吉」の成長

2010年に1号店がオープン、
現在は全国に1,100店舗以上※
展開中の買取専門店です。

※2024年12月末時点

2010年の創業以来、「買取大吉」は業界の成長にも後押しされ、店舗数を順調に伸ばしてきました。2024年9月末（第14期末）には1,058店舗に到達、うち直営店舗数は買取業界トップクラスの157店舗。既存店に加え、現在も続々と新規店舗がオープンしており、間もなく業界1位の店舗数となる見込みです。

「買取大吉」店舗数の推移



2023年度 フランチャイズ店舗 増店ランキング

コンビニ大手の増店数に迫る勢いで
「買取大吉」FC店が続々オープンしています。

順位	ブランド名	増加数	2023年 FC店数	2022年 FC店数
1位	セブン-イレブン	209店	20987店	20778店
2位	買取大吉	205店	541店	336店
3位	シャトレゼ	149店	730店	581店

(ビジネスチャンス調べ)



買取専門店のメリット

メリット: その1

買い取った瞬間に利益が発生する仕組み

① 査定→販売額確定



【商品の販売額】

② 買取成立



【商品の買取 (=仕入)】

① 販売額 - ② 買取額



【買取が成立すれば利益確定】

先に商品の販売額（換金額）が分かるので、買取額の決定も簡単に行えます。

メリット: その2

高収益を生み出すことができるモデル

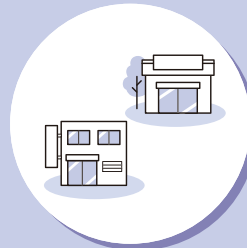
一人で運営が可能

店頭で商品の販売を行わない「買取専門店」なので、スタッフ一人での運営が可能。人件費を抑えることができます。



省スペースでOK

狭い場所(5坪～)での運営もできます。坪単価の高い場所では家賃を抑えて出店できるほか、内装工事費等の初期費用も削減することができます。



**高い収益を一人で生み出せる
ビジネスモデル**



買取大吉FC 収益モデル

加盟モデル

※物件により異なります。

- ・加盟金 **220万円**
- ・開業準備金 **110万円**
- ・開業支援金 **220万円**
- ・物件取得費※ **150万円～**
- ・内外装費※ **200万円～**
- ・特殊什器 **50万円**

合計
950万円～

第14期 直営店新店実績

※人件費は除く ※金額は累計です

1カ月目の収益モデル ▶

営業
利益

516.3万円

- ・売上 **1,718.3万円**
- ・買取(仕入) **914.8万円**
- ・粗利 **803.4万円**
- ・経費 **287.1万円**

2カ月目の収益モデル ▶

営業
利益

1,066.3万円

- ・売上 **3,744.0万円**
- ・買取(仕入) **1,996.0万円**
- ・粗利 **1,747.9万円**
- ・経費 **681.5万円**

3カ月目の収益モデル

営業
利益

1,510.8万円

- ・売上 **5,776.1万円**
- ・買取(仕入) **3,111.1万円**
- ・粗利 **2,664.9万円**
- ・経費 **1,154.1万円**

投資回収

最短3カ月!

- ★全国1,100店舗以上の出店実績を踏まえ、厳しい審査基準をクリアした優良物件からさらに厳選を重ねた店舗のみを、出店場所としてご提案いたします。
- ★開業当初の不安は、スーパーバイザー (SV) の訪問サポートにお任せください。オープン初日から1週間は本部のSVが直接店舗を訪問して、オーナー様を徹底的にサポートいたします。
- ★集客に必要な広告も、もちろん随時ご提案いたします。
- ★その他にも、オーナー様が不安に思われることはサポート部隊が解消いたします!

買取大吉FCは、他にはないこれらの**徹底サポート**により、
最短3カ月での投資回収が可能となるビジネスです。

ご縁の良い買取、大吉。

2010年の設立以来、『買取大吉』は地域の人々との繋がりを生むコミュニティセンターのような存在になることを目指してきました。

『買取大吉』には、装飾に野点傘（和傘）を用いた店舗があります。その昔、人々の憩いの場であり、情報交換の場でもあった宿場町などの茶屋をコンセプトとしており、

「ちょっと大吉に寄っていろいろ」

そんな茶飲み感覚で誰でも気軽に足を運んで欲しいという私たちの思いが、そこには込められています。

物を手放すということは、何かを無駄にする行為では決してなく、物にも持ち主にも新しい縁や繋がりを生むきっかけとなる行為だと私たちは考えます。

買取で生まれた交流をいくつもの新しいご縁に広げ、
どがて地域に欠かせない存在として皆様から必要とされる『買取大吉』へ。

私たちはこれからも、買取を通じて出逢えたさまざまなご縁を大切に広げてまいります。

