

2025年度

# TOKAI コミュニケーションズ のご紹介



# TOKAIグループについて


私たちTOKAIグループは創業から70年、2011年のTOKAIホールディングス設立から10周年を迎えました。1950年に都市ガス事業を開始し、エネルギー、情報通信、CATVなど、静岡県および関東一円から全国展開し342万件のお客様の生活に密着したさまざまな商品・サービスを幅広く提供しています。


会社名	株式会社TOKAIホールディングス (英字表記：TOKAI Holdings Corporation)
設立	2011年4月1日
所在地	静岡県静岡市葵区常磐町2-6-8 TOKAIビル
事業内容	エネルギー事業、情報通信事業等を行う子会社等の経営管理及び付帯又は関連する業務
資本金	140億円
代表取締役	小栗勝男
上場証券取引所	東京証券取引所 プライム市場（証券コード3167）
売上高（連結）	2,435 億円（2025年3月末時点）
従業員（連結）	4,952 名（2025年3月末時点）
グループ会社	連結子会社39 社、関連会社10 社


暮らしに社会にもっと笑顔を。  
More smiles for a better life




 **エネルギー**  
ガス(LPガス、都市ガス)、電気、太陽光発電、and more.

 **情報通信**  
ISP、モバイル、データセンター、ネットワーク、システム開発、and more.

 **CATV**  
CATV

 **建設設備不動産**  
総合建設業(建設、土木、設備、電気工事)、リフォーム、不動産、賃貸、and more.

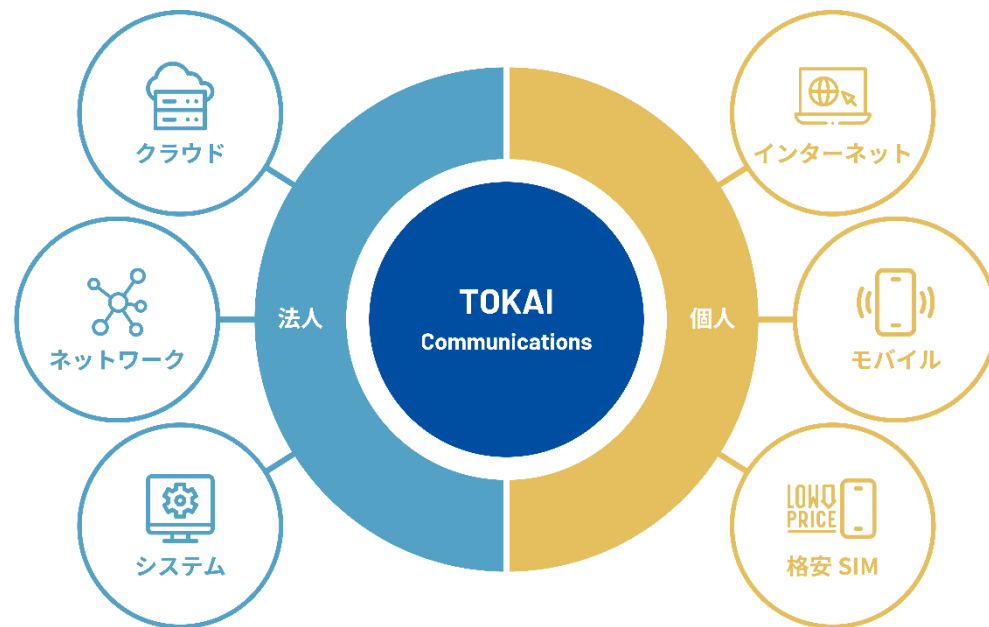
 **ライフサービス**  
宅配水、セキュリティ、保険、介護、子育て支援、and more.

 **ブライダル**  
ブライダル、レストラン、and more.

# TOKAIコミュニケーションズについて

私たちTOKAI コミュニケーションズは、TOKAIグループの通信事業の核として、個人向け、法人向けに、これまで培ってきた技術力、きめ細かなサポート、自社インフラを最大限に活かしながら、さまざまなソリューションを展開しています。お客様にじっくりと向き合い、寄り添い、貢献できる良きパートナーでありたいと考えています。

会社名	株式会社TOKAIコミュニケーションズ (英字表記：TOKAI Communications Corporation)
設立	1977年3月18日
資本金	12億2,148万円(2024年3月末時点)
株主	株式会社TOKAIホールディングス(100%)
事業内容	電気通信事業法に基づく電気通信事業、システム開発事業、データセンター事業、電気通信工事業
代表取締役	代表取締役社長 高橋 強
売上高	62,478百万円(2025年3月末時点)
従業員	1,425名(2025年3月末時点)
事務所	本社(静岡) / 東京本部 / 大阪事業所 / 名古屋営業所 / 岡山オフィス / 静岡・岡山データセンター / ブロードバンド事業所事務所(神奈川事業所、埼玉事業所、千葉事業所、カスタマーセンター) / モバイルショップ(静岡8店舗、埼玉1店舗) / スマホ修理(静岡1店舗) / コラボショップ(静岡6店舗)



# 沿革

1977年設立以来、インターネットサービス、システム開発、データセンターサービスを提供し、システム構築や運用実績を積み重ねてきました。その長年培った豊富な経験と技術的知見を活かして、お客様の課題解決に向けてのシステムの設計から開発・構築、回線、運用監視までワンストップでサポートします。

- 1977 ● CATV放送事業を目的として、焼津ケーブルビジョン(株)設立
- 1978 ● 社名を(株)ビック東海に変更し、ビデオ、オーディオ等の販売並びにビデオソフトの制作等を開始  
情報化時代に向けパソコン関連事業着手
- 1985 ● 静岡県焼津市に情報センターを設立（24時間365日無休の運用体制）  
**データセンター事業開始**
- 1986 ● システム開発・受託拠点として東京営業所を開設（フォールトトレラントシステムに取り組む）  
**システム受託開発事業開始**
- 1988 ● 第二種電気通信事業者として登録される  
**通信事業開始**
- 1996 ● (株)TOKAIと共同でインターネット事業へ進出
- 1998 ● 通商産業省（現 経済産業省）のシステムインテグレータに登録  
**システムインテグレーション事業開始**
- 2000 ● 情報センターでハウジング・サーバホスティングサービスを開始  
(株)トーカイハイウェイネットと合併  
第一種電気通信事業者としてCATV放送/CATVインターネットサービスを開始
- 2001 ● 日本インターネットエクスチェンジ株式会社（JPIX）との接続を開始し、一次プロバイダとなる  
国土交通省の情報ボックスを利用した光ファイバー幹線が完成



- 2005 ● (株)トーカイ・ブロードバンド・コミュニケーションズと合併
- 2006 ● (株)TOKAIと共同で移動体通信事業に進出
- 2008 ● 第二データセンターを運用開始
- 2011 ● 商号を(株)TOKAIコミュニケーションズに変更  
CATV事業を(株)TOKAIケーブルネットワークに継承させ会社分割
- 2012 ● AWSパートナープログラムの認定取得  
大手クラウドサービスとの相互接続開始
- 2013 ● **クラウド・ネットワークインテグレーション事業開始**
- 2017 ● 国内初のAWSネットワーキングコンピテンシー認定取得
- 2020 ● AWSマネージドサービスプロバイダー（MSP）プログラム認定取得
- 2023 ● AWSパートナープログラムの最上位レベル AWSプレミアティアサービスパートナーに昇格
- 2024 ● PT Sisnet Mitra SejahteraとPT TOKAICOM Mitra Indonesiaを設立



# 最新トピックス

## 2025年4月 九州エリアへネットワークを延伸

新たに岡山から博多・北九州・広島エリアへネットワークを延伸します。  
西日本の3地域がサービス提供エリアに加わることにより、広島以西との接続や同エリアでDX推進を検討されているお客様をより一層ご支援することが可能になります。



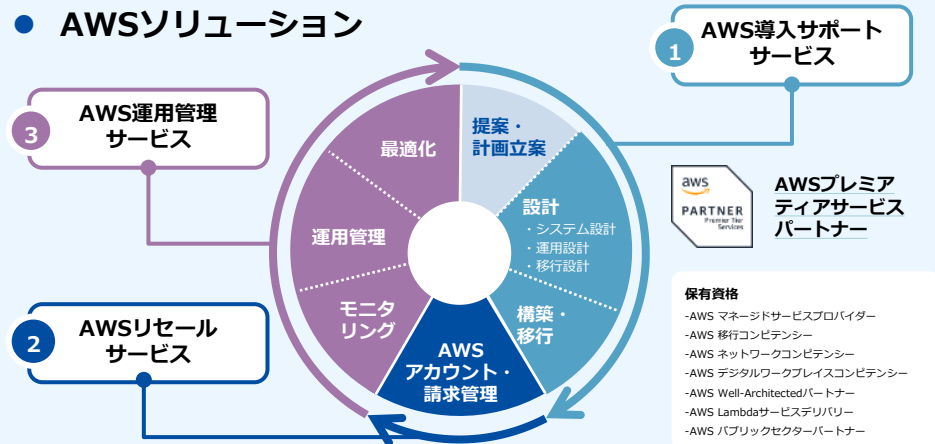
# 最新トピックス

## TOKAICOM Mitra Indonesiaについて

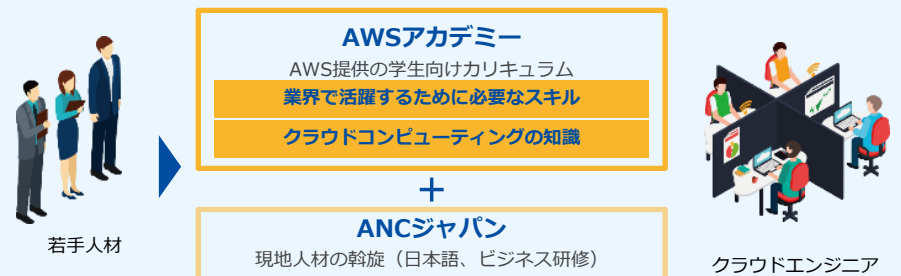
AWSソリューションとクラウド人材育成事業の2つを柱に、最上位レベル「AWSプレミアティアサービスパートナー」であるTOKAICOMの知見を活かし、インドネシアの現地企業やインドネシアに事業展開している日系企業のお客様に、AWSにおける導入コンサルティング、構築、運用に至るまでの全工程をワンストップで提供し、効果的なクラウド活用を支援します。また、インドネシアの若手にクラウド技術のトレーニングや日本語教育を行い、クラウドエンジニアの育成を行います。

会社名	PT.TOKAICOM Mitra Indonesia
設立	2024年4月2日
資本金	180億ルピア（約1億7000万円）（2024年4月末時点）
株主	株式会社TOKAI コミュニケーションズ（60%） PT.Sisnet Mitra Sejahtera（30%）
サービス内容	・AWS関連事業（導入サポート、リセール、AWS運用管理） ・クラウド人材育成
代表取締役	代表取締役社長 林 秀樹
従業員	14名（2025年3月時点）
事務所	Jl. Ampera Raya 5D, RT.4/RW.4, Cilandak Timur, Jakarta Selatan, 12560 Indonesia 

### ● AWSソリューション



### ● クラウド人材育成



# 最新トピックス

## TOKAICOM Mitra Indonesia クラウド人財育成 – クラウドエンジニアを採用しませんか。



### 実績豊富な即戦力人材を生み出す 独自の日本語教育カリキュラム



週5日 授業時間 120分/回 オンラインで  
N3~4相当の日本語能力を取得のための教育を実施  
講師：ANCジャパン日本人日本語教師・現地教師 2名

### TOKAIコミュニケーションズの 現役AWSエンジニア講師が教育



セルフラーニングツールを提供  
月1回~2回 授業時間 60分/回  
AWSエンジニアとして即戦力の人材教育を実施



### 採用までのステップ



1

会社説明会実施



2

選考会実施



3

内定（内定承諾）

### FY25のスケジュール



### 内定後のサポート

- ・内定者フォロー  
入社までの期間を無駄にしないよう通常の授業に加えて、日本語能力検定試験対策、会話対策を行います。
- ・ビザ取得支援  
ビザ取得に対して、内定者との情報交換が必要です。間に入り、スムーズなやりとりをさせていただきます。
- ・定着支援サポート  
候補者が職場環境に定着し、成長していけるよう、双方（受入企業様・内定者）と入社後も定期的に面談を実施しながらフォローします。

# 最新トピックス

## AWS Summit Japan 2025への協賛

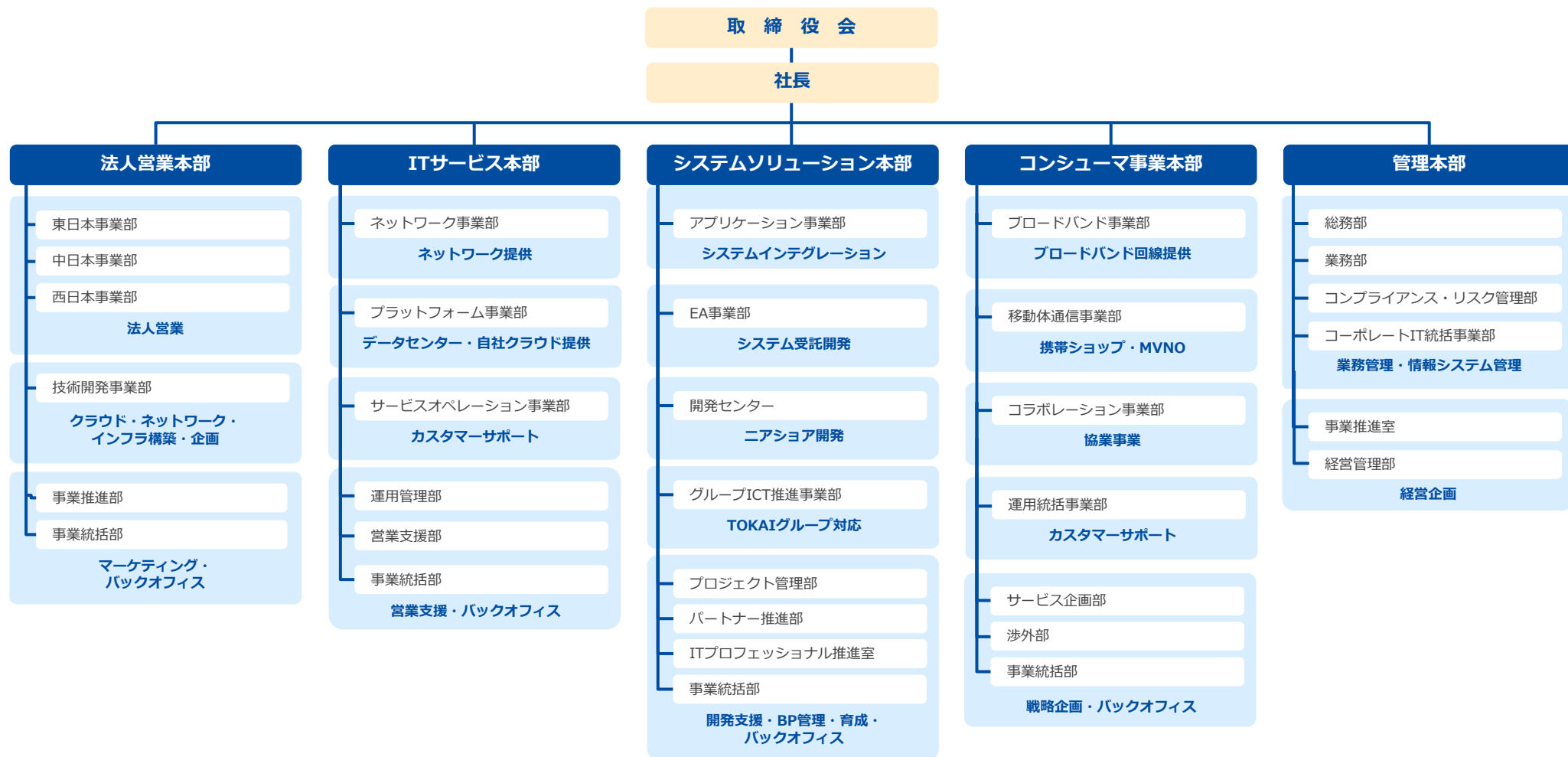
AWSに関する日本最大規模のイベントに出展しました。当社ブースでは生成AIのデモや、ハイブリッド環境を展示し、当日は多くの方に来場いただけました。パートナー向けの表彰式では「リード獲得数（プラチナスポンサー枠）」「セッションコンテンツ満足度」の2部門で受賞いたしました。

### イベント概要

日時	2025年6月25日(水)～26日(木)
会場	幕張メッセ（4～8ホール）
主催	アマゾン ウェブ サービス ジャパン合同会社

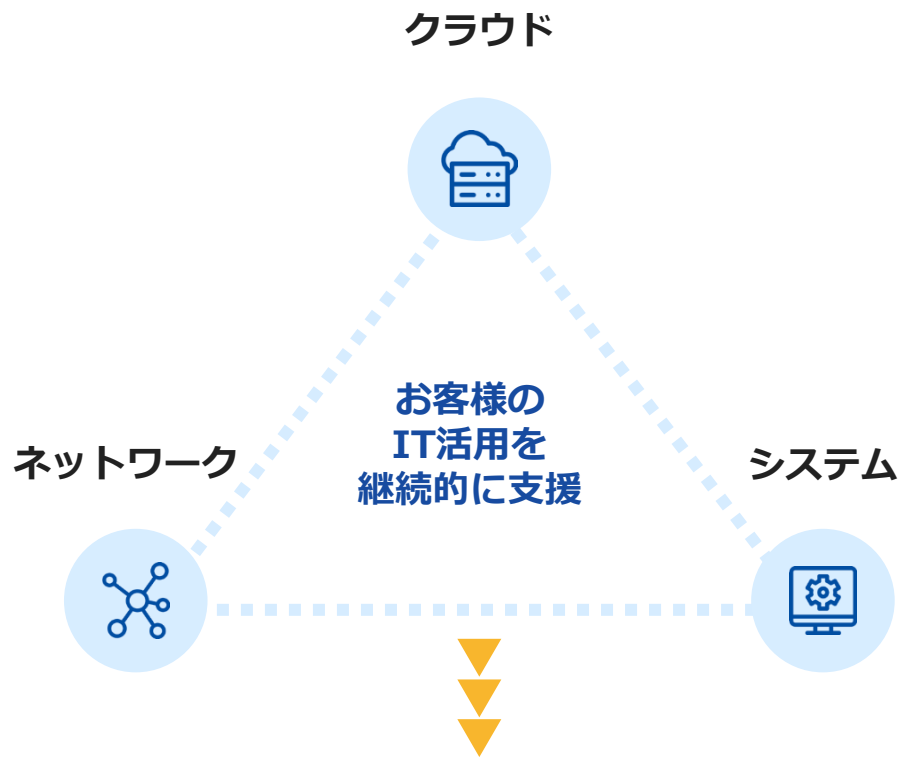


# 組織



# 法人事業を支える強み

不確実性の高まる時代に、お客様の持続的な事業成長や目指すべき姿の実現に向けて、デジタルトランスフォーメーション(DX)に欠かせないITインフラを構成する3要素「クラウド」「ネットワーク」「システム」を軸に、お客様のITフル活用を支え続けます。



## 多分野における事業者としての知見

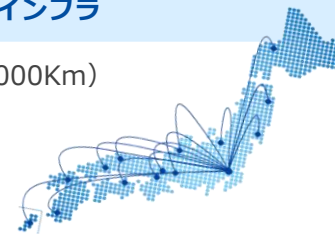
- 登録電気通信事業者としてのネットワーク専門知識
- システムインテグレーション事業者としての総合提案力
- データセンター事業者としてのリスクマネジメント力
- クラウド事業者としての運用継続・利便性の提案力

## エンジニアを中心とした組織力

- 700名の自社エンジニアにビジネスパートナーを加えた最大2,000名の体制
- 組織化されたプロジェクト運営 (PMO) と継続的な人財育成
- 多数のIT関連資格取得者  
(IPA情報処理: 1,058件、電気通信関連: 132件、AWS認定: 565件など)
- 地元の優秀な人財による高品質と低コストを実現するニアショア開発センター

## 自社保有のITインフラ

- 自社光ファイバー網 (総延長約12,000Km)
- インターネットバックボーン (接続総帯域 1,670Gbps)
- データセンター (静岡、岡山)



# クラウドインテグレーション

2023年10月 国内14社目のAWSプレミアティアサービスパートナーとして、AWSにおける導入から監視運用に至るまでの全工程をワンストップで提供

AWS  
ソリューション

AWS  
利用ユーザー  
600以上

## クラウド導入から運用まで ワンストップサポート

AWSプレミアティアサービスパートナーとして培った経験と多数の導入。実績を活かし、提案から設計・構築・監視  
運用・移行、内製化に至るまで全工程をサポート

## クラウドネイティブ開発による クラウド効果最大化

業務アプリケーションに応じて、サーバレスアプリケーション開発を行うことで、サーバ不要の従量課金により効率化

## 様々なソリューションをパッケージ提供

- Amazon FSx (フルマネージド型のファイルサーバ)
- Amazon WorkSpaces (仮想デスクトップサービス)
- Amazon QuickSight (データ分析のBIツール)
- Amazon Connect (クラウド型コンタクトセンター)
- 奉行シリーズ (ERP)
- ASTERIA Warp (データ連携)

## 煩わしい業務の代行で負荷低減

日本円による請求書払い、煩雑なアカウント管理業務や問い合わせを代行

国内  
トップクラス  
AWS接続  
2,100  
回線以上

## 最適なクラウドネットワークの提案

自社通信設備を、国内唯一のAWSネットワークコンピテンシープログラム (コンサルティング) 資格を持ち、深い専門保有知識と国内トップクラスの2,100回線超の豊富な経験でサポート

## マルチクラウド構築とネットワーク接続

各クラウドサービスのパートナー制度に積極的に参画し、技術・ノウハウを蓄積

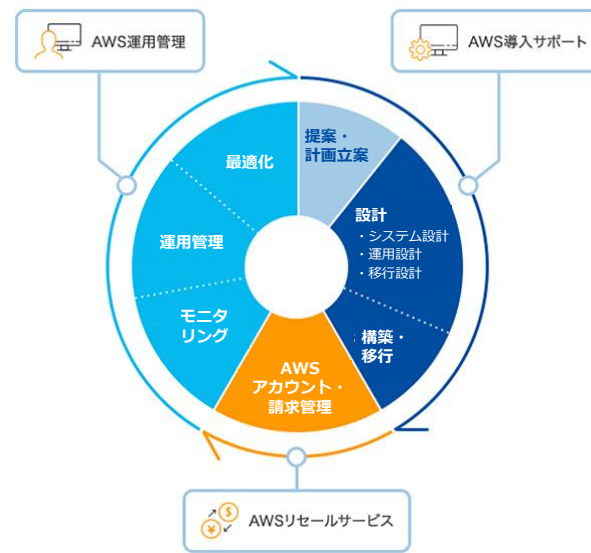
## AWS中国リージョンへの対応

AWS中国 (北京) リージョン・AWS中国 (寧夏) リージョンを利用したい日本国内の企業様をサポート

AWS  
認定資格  
500以上

## 各クラウドベンダーの 認定資格をエンジニアが取得

AWSの認定資格数は565件、他大手クラウドベンダーの各種認定資格も数多く取得  
「AWS Well-Architectedパートナープログラム」認定を取得し、お客様とともにシステムの利用状況や改善点を継続的に把握したうえで、総合的かつ多角的な視点から、安全、かつ効率的なクラウド活用を支援



## 国内14社目の最上位パートナー

# AWSプレミアティアサービスパートナー



- Public Sector
- Solution Provider
- AWS Lambda Delivery
- Managed Service Provider

- Migration Services Competency
- Amazon Direct Connect Delivery
- Networking Consulting Competency

- Well-Architected Partner Program
- Digital Workplace Services Competency

# クラウド提供実績

業種業態を問わず、スタートアップからエンタープライズまで600ユーザーを超えるお客様への提供実績

## 小売・卸

**valor Holdings**

ネットワークコンサルティング  
導入・内製化支援・リセール

**PARCO**

ネットワークコンサルティング  
導入・内製化支援・請求代行  
ファイルサーバ導入

**LAWSON**

ネットワークコンサルティング接続

**マキヤグループ  
makiya group**

ネットワークコンサルティング導入・  
接続

## 製造

**SHIMA SEIKI**

導入・接続・リセール

明日をもっと、**こちら**よく  
**GUNZE**

ネットワークコンサルティング  
導入・接続

新しい幸せを、わかすこと。

**NORITZ**

ネットワークコンサルティング接続

## 金融

**ジャパンネット銀行**

(現：PayPay銀行)

ネットワークコンサルティング  
導入・接続・運用管理

## 運用・倉庫

**浜松倉庫株式会社**

ネットワークコンサルティング導入・  
接続

**FDA**  
FUJI DREAM AIRLINES

導入・接続・運用管理

## 専門サービス

**UT**

サーバレスアプリケーション開発

**Nagamine & Mishima**  
Accounting practice since 1989

ネットワークコンサルティング  
導入・接続・運用管理  
奉行シリーズ導入

**仰星監査法人**

ネットワークコンサルティング  
導入・接続・運用管理  
仮想デスクトップ構築

**IDD**

株式会社アイディー・ディー

ネットワークコンサルティング導入・  
接続

## 情報サービス

**中日新聞社**

導入・運用管理リセール

**CyberAgent.**

ネットワークコンサルティング接続

**ZENRIN  
DataCom**

ネットワークコンサルティング接続

**Degica**

ネットワークコンサルティング接続

## 教育

**生涯学習の  
ユーキャン**

導入・運用管理

# ネットワークインテグレーション

品質・速度・技術の異なるさまざまな回線に対応し、既存のネットワーク環境や用途に応じて最適なネットワークをフレキシブルに導入可能



## 自社光ファイバー提供による低コスト化

関東一円～岡山までの約12,000kmを超える自社光ファイバーを保有

## リング構成による 超高速バックボーンネットワーク

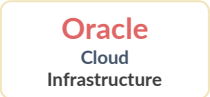
冗長経路、光多重装置で構成される信頼性の高い超高速バックボーンネットワーク

## 多様なネットワーク接続方式

- 拠点間接続  
(専用線、広域イーサネット、インターネットVPN)
- インターネット接続
- 閉域モバイルアクセス (SIM接続)
- 無線LAN (WiFi)

## パブリッククラウド接続の 豊富な実績

オフィス～クラウド、オンプレミスシステム～クラウド、クラウド～クラウド等多様な形態でパブリッククラウドとの接続／冗長構成での接続や網内で複数クラウドへ接続するマルチクラウド接続にも対応／5大クラウドとの2,800回線の接続実績は国内トップクラス



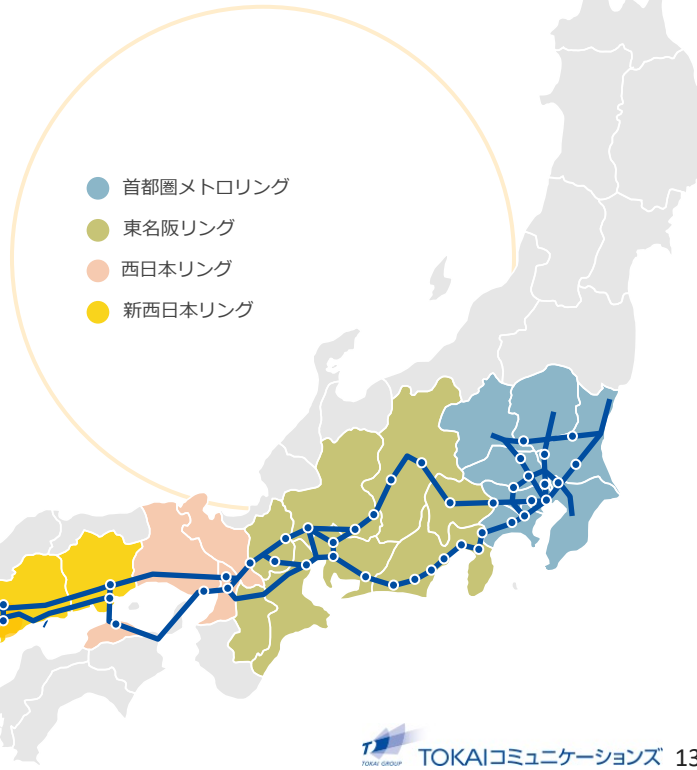
## 提携データセンターからの接続

国内約150か所の提携先データセンターに光ファイバー、伝送装置を設置済

<提携先(抜粋)>  
通信事業者：NTT東西、NTTデータ、NTTスマートコネクト、ctc、OPTAGE、STNet等/Sier：NEC、富士通、NRI、TIS、SCSK、IIJ、CTC、NSW、MIND、QNet  
DC事業者：アット東京、BBT、EQUINIX、Digital Edge、MC DIGITAL REALTY、IDCF

## 相互接続による日本全国から グローバルまでのエリアカバレッジ

国内 (KDDI、SoftBank、電力系)  
国際 (Telstra、PCCW、CTG)



# ネットワーク提供実績

業種業態、規模に関わらずご利用いただき、約750社、20,000回線の提供実績

## 拠点間通信、インターネット接続

携帯電話事業者	事業用バックボーン（100Gbps×n回線）
携帯電話事業者	事業用バックボーン（光ファイバー専用）
ISP	事業用バックボーン（100Gbps×n回線）
外資系通信事業者	事業用バックボーン（光ファイバー専用）
データセンター事業者	DC間専用線（10Gbps）
CATV事業者	IX接続用中継回線（100Gbps）、IPトランジット
地方公共団体	域内全市町と本庁間を接続する専用線
教育機関	学術機関接続専用線
コンビニエンスストア	IoT用モバイル接続回線（約5,000回線）
コンテンツ事業者	コンテンツ伝送用回線
自動車製造業	事業所多拠点間通信
金融機関	事業所多拠点間通信
中央官庁	事業所多拠点間通信
小売業	事業所多拠点間通信

## パブリッククラウド接続

AWS	2,197回線
Microsoft Azure	271回線
IBM Cloud	120回線
Google Cloud	105回線
Oracle Cloud Infrastructure	175回線
計	2,868回線

2025年5月末時点



5大メガクラウド 接続サービス

**2,800** 回線突破!

# システムインテグレーション

長年培った知識やノウハウ活かして、お客様の課題解決に向け、エンジニア中心の組織力を駆使して最適なITソリューションを提供

トータル  
エンジニア  
リング

## ITソリューションをトータルに提供

アプリケーション開発、ローコード/ノーコード開発、インフラ構築、ネットワーク構築等、全ての階層に対応可能

## カスタマー・オンデマンドな提供形態

派遣、委託、SES、請負等々、プロジェクトフェーズと顧客ニーズにマッチした契約形態

## 全てのプロジェクト工程を網羅可能な経験と実績

企画、要件定義、設計、構築、運用の全ての工程におけるIPA準拠のプロジェクト管理

エンジニア  
2,000名以上

## 強力なエンジニア体制で大規模プロジェクトも対応可能

社員700名とパートナーの開発体制に加え、静岡、札幌、中国、ベトナムに開発拠点を保有し、最大2,000名体制によりお客様の要件に合わせたシステム開発やインフラ構築を迅速に対応

多様な  
ソリューション

## ITアウトソーシングでお客様負荷低減

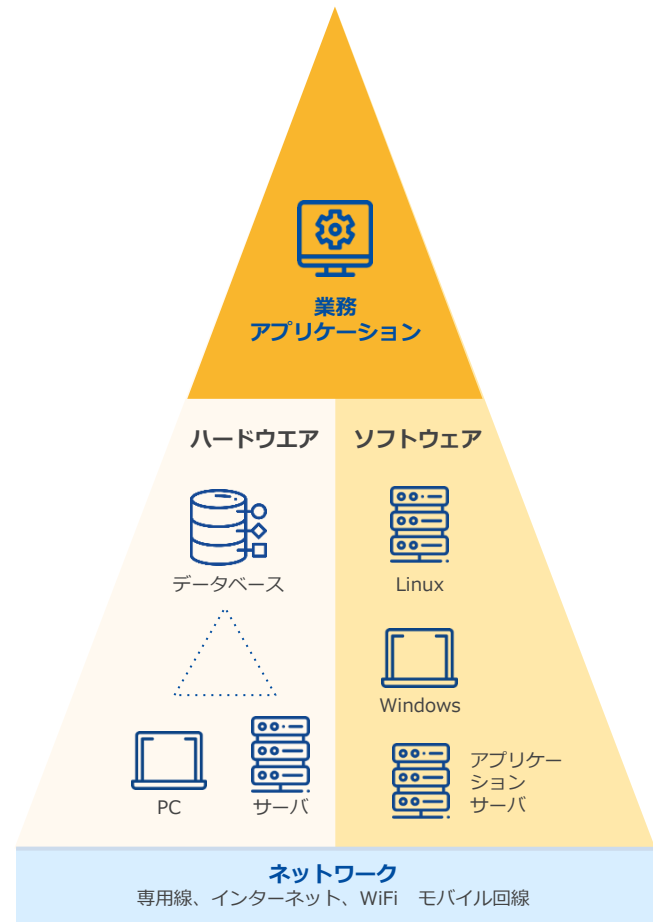
ヘルプデスクや端末サポート、カスタムサポート等のITアウトソーシングによりお客様の各種業務を代行

## データセンターやプライベートクラウド活用も自由自在

2か所の自社データセンター（静岡・岡山）や自社所有のプライベートクラウド（仮想サーバ環境）を活用したハイブリッドクラウドを実現可能

## 課題に合わせたソリューション提供

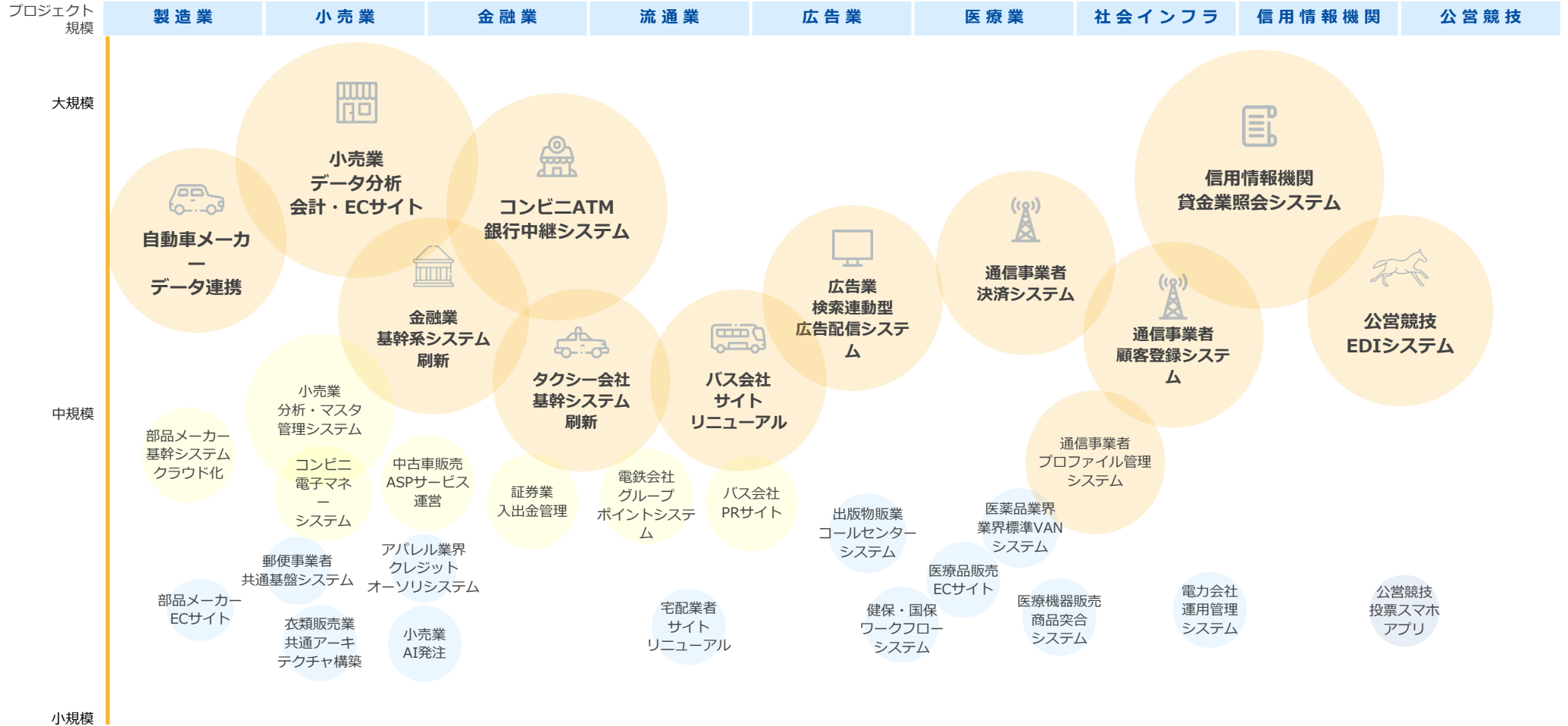
- サーバ構築～OS、ミドルウェアの設定まで、各種メーカー対応
- 基幹系、社内OA系など、様々な業務課題の解決をツールサポート
- メールサービス（メールボックス、添付ファイル暗号化、アーカイブ等）
- Webセキュリティ（URLフィルタ）
- 遠隔バックアップ





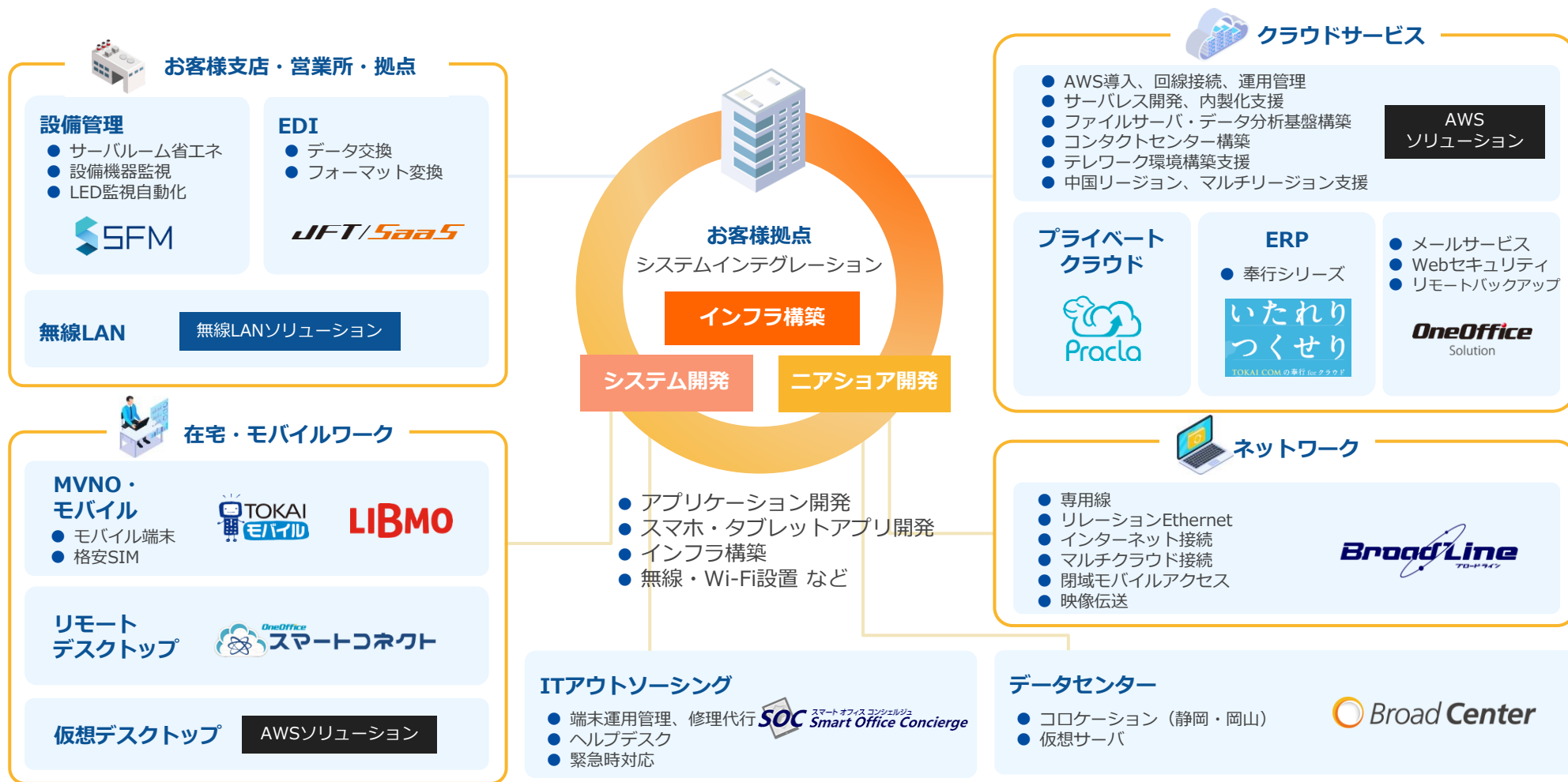
# システム提供実績

業種業態、プロジェクト規模に関わらず、ECサイトからミッションクリティカルな業務システムやソリューションを提供



# ソリューションラインナップ

お客様が競争力を高めるために取り組んでいるデジタルトランスフォーメーション（DX）に対して、クラウド活用を中心に、ITをフル活用できるように、当社は様々なソリューションやサービスを提供します。



# トピックス

## TOKAIコミュニケーションズ

<p>2024/12 <b>大阪エリア2か所目のAWS Direct Connect ロケーション開設に伴う閉域接続ポイント追加</b></p> <p>大阪エリアで2か所目となる AWS Direct Connect ロケーションが開設 当社の閉域接続サービスに接続ポイントの追加により、 AWSと西日本のお客様拠点を冗長接続し、耐障害性に優れた通信を実現</p>	
<p>2024/12 <b>株式会社ジーアンドエフの株式取得</b></p> <p>首都圏において ITインフラに特化したシステムの提案、設計、構築及び保守等を行 っているジーアンドエフ社を完全子会社化。</p>	
<p>2025/4 <b>法人事業の拡大に対応し大阪・名古屋拠点を拡張</b></p> <p>法人向けビジネスの事業成長に対応するため、主要拠点である大阪事業所の拡張およ び名古屋営業所の移転・拡張。</p>	
<p>2025/4 <b>通信インフラを九州エリアまで延伸</b></p> <p>岡山～福岡間に新たな通信インフラを構築し、サービス提供エリアを北関東から九 州までに拡大。九州エリアに拠点がある企業に対して、セキュリティを確保した専用 線、クラウドサービスへの接続等、企業の DX を支える多彩なサービスが提供可能</p>	
<p>2025/5 <b>AWSとの閉域接続サービスの接続回線数が 2,000 回線突破</b></p> <p>2011年のAWSパシフィック（東京）リージョン開設直後からAWSとの閉域接続 サービスを開始し、現在、提供回線数が2,000回線、総接続帯域1.6TBを突破。</p>	

## TOKAIグループ

<p>2024/05 <b>焼津市とともにAIカメラを活用した 人流データの収集及び分析に関する共同実証事業を開始</b></p> <p>JR焼津駅前足湯施設にAIカメラを設置し、利用者の人数や滞在時間、性別・年齢など の属性を分析。これにより、従来の人手による調査に比べて、時間や場所の制約を受 けずに効率的にデータを収集・分析でき、より効果的なまちづくりに役立てる</p>	
<p>2024/07 <b>古河電工と共同でインターネットを伝送路とする IP放送システムの実証実験を開始</b></p> <p>実証実験を通し、IP放送サーバとIP放送中継サーバを用いて、放送サービスを効率的 に送出できるシステムを検証</p>	
<p>2025/03 <b>生成AI活用の一環で専用の生成AIサービス環境を構築</b></p> <p>2023年7月より生成AI利用におけるリスクの排除し、安全にかつ安心して利用できる 生成AI環境を整備。2024年9月にグループ標準生成AIサービス「T-Assistant」をリ リースし、先進的なDXの取り組みを通し業務効率や生産性の向上を目指す</p>	
<p>2025/08 <b>J-クレジット制度の登録認証を取得</b></p> <p>2021年10月よりPPAモデルを活用した太陽光発電システムを設置できる「TOKAI ZERO SOLAR」を提供。本サービスにより電気代、CO2の排出量が削減。本認定によ り環境面におけるメリットが可視化され、さらなる普及拡大を目指す</p>	
<p>2025/03 <b>健康経営優良法人2024～ホワイト500を9年連続認定</b></p> <p>従業員とその家族の健康が当社グループ及び社会にとって、大事な財産であると捉え、 従業員のその家族の健康増進活動を積極的に支援</p>	



—  
<https://www.tokai-com.co.jp/>  
—

**本社**：〒420-0034 静岡県静岡市葵区常磐町2丁目6番8号 TOKAIビル

**東京本部**：〒105-0022 東京都港区海岸1丁目9番1号 浜離宮インターシティ

**大阪事務所**：〒532-0003 大阪府大阪市淀川区宮原3丁目5番36号 新大阪トラストタワー

**名古屋営業所**：〒460-0008 愛知県名古屋市中村区名駅4丁目8番18号 名古屋三井ビルディング北館13階

**岡山オフィス**：〒701-1221 岡山県岡山市北区芳賀5318