

ビジネスマッチングエージェント

Ready Crew (レディくる)

サービス説明資料



Ready Crew(レディくる)公式アンバサダー
広瀬アリス



※1 日本マーケティングリサーチ機構調べ 調査概要:2022年1月期ブランドのイメージ調査

※2 日本マーケティングリサーチ機構調べ 調査概要:2022年1月期 指定領域における競合調査

Ready Crew（レディくる）は、
要件や相性にマッチしたパートナー企業（発注先）をご紹介する
ビジネスマッチングエージェントサービスです

ビジネスマッチングで 圧倒的、解決力！

Ready Crew（レディくる）は、業界・業種を問わず
パートナー企業（発注先）を無料でご提案
どんなビジネスの悩みもReady Crew（レディくる）が解決！



ベンチャーから上場・大手企業まで
40,000社を超える企業様にご利用いただいています

メーカー	IT	建築設備・不動産
外食・食品	サービス	製薬・医療
プロダクション	美容	大学

レディくるは、以下の課題を解決します



用件にマッチする
発注先を知らない...



思い描いている発注先を
Webから探すことができない...



通常業務に手一杯で
発注先を探す時間がない...



多数の実績に基づく、
独自のデータベースから
最適なパートナー企業をご紹介



「センス」や「相性」など、
言語化しづらい要素も含めて
ビジネスマッチング



レディくるが
パートナー企業の選定から
商談設定までお手伝い

以下の **3つの理由** から多くの企業様に選ばれています

01

中間マージンなし、完全無料で要件や相性にマッチしたご発注先をご紹介します

Ready Crew(レディくる)は、パートナー企業様のみから費用を頂戴しており、それ以外の中間マージンを取ることはありません。



02

登録作業なし
クイックスタート可能

無料のサービスなため、登録や契約書などを取り交わす必要がなく、お問い合わせからそのままヒアリングさせていただきます。



03

要件が固まる前からでも
ご相談可能

「相場感を知りたい」「リニューアルすることは決まった」など、要件が固まっていなくても問題ございません。様々なプロジェクトの経験がある私たちだからこそその近道をお伝えします。



40,000社のネットワークから、最適なパートナー企業をご提案します

Design

デザイン



- # ブランディング
- # 会社案内・社内報
- # パンフ・カタログ
- # パッケージデザイン
- # DM・SPツール制作

Web

Web制作



- # コーポレートサイト
- # 採用サイト
- # UI/UXデザイン
- # ECサイト構築
- # Webマーケティング

Develop

システム開発



- # DXコンサル
- # 業務システム開発
- # Webシステム開発
- # サーバー/インフラ構築
- # IT研修・ITサポート

Photo・Movie

撮影・動画制作



- # TVCM・タクシー広告
- # 商品PV・企業VP
- # YouTube・TikTok企画
- # オンライン配信
- # 採用動画・SNS動画

Event・PR

イベント・プロモーション



- # メディア戦略
- # PR施策・運用
- # オフラインイベント企画
- # キャンペーン企画
- # バーチャル展示会

Other

その他



- # 空間デザイン
- # BPO・コールセンター運営
- # 経営コンサル(M&A・資金調達)
- # 人材研修・採用コンサル
- # SGDs・ESG支援

など

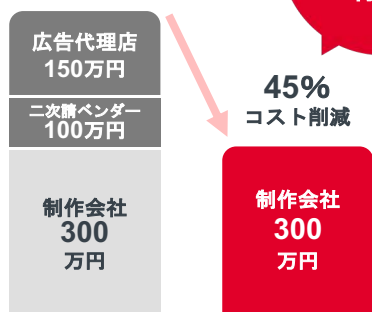
コスト削減や効果向上、納期短縮などの成果をお返ししております

広報ご担当者様

コストを削減したいので、
代理店を介さずに
直接制作会社に発注したい！



250万円
削減



制作会社をご紹介。
直接発注してコスト削減！

マーケティングご担当者様

既存の提案では広告の効果がでない...
良いマーケティング手法を
提案してくれる企業を見つけたい！



売上
2倍



実績のある会社をご紹介。
広告効果の改善で売上アップ！

採用ご担当者様

急ぎでパンフレットを作りたいが、
今から業者を探してコンペ
していると納期に間に合わない...



30日
短縮



要件に合った業者をご紹介。
発注時間を短縮！

相性や価値観まで合う企業をご紹介、
だからプロジェクトがうまくいく。

発注者



案件概要

急ぎ、LPをリリースしたい

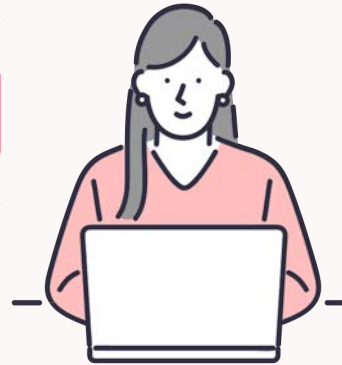
会社

大手ゲーム会社

担当者の趣味

ゴルフが好き

パートナー企業



案件概要

直近のリソースに余裕がある

会社

ゲームサイト制作の実績あり
クリエイティブなデザインが得意

担当者の趣味

ゲーム・ゴルフが好き



発注企業、パートナー企業ともに、希望の納期や予算、規模感などの案件情報はもちろん、どんなメンバーが在籍して、どんな強みを持っているかなどの情報もReady Crew（レディくる）は持っています。だからこそ、ビジネスマッチングの精度も高く、始まってからもうまくいくケースが多いです。

Ready Crew（レディくる）がなりたいのは、“企業のデパート”。

特定のサービスや製品を売りつけるのではなく、
ありとあらゆる企業を取り揃え、
コンシェルジュが**お客様のニーズに合った会社だけをご紹介します**

**お客様が
欲しいものだけを届ける。
見えない要望も
先回りして提案する。**



試行錯誤の広報活動で「新しい選択肢に出会いたかった」
作り込まれた作品と高い提案力で、レディくるからの紹介企業がコンペを勝ち抜いた。

ダイダン株式会社様

業種

設備・設備工事

企業規模

東証プライム上場

従業員人数

1,727名



目的

- ホームページのリニューアル

課題

- デザインの刷新・構造の整理
- ESG観点での発信強化
- リクルート情報の更新

効果

- コンペに勝てる提案力をもつ企業を探す工数が削減
- 新たな協業で取り組みの幅が拡大

医療機関だけではなく、一般的な認知を拡大していきたい。

CMに関して知見がなかったが、コンシェルジュが私たちに合う会社を的確に紹介してくれた。

ニールメッド株式会社様

業種

医薬

企業規模

非上場

従業員人数

非公開



NeilMed[®]
PHARMACEUTICALS, KK



目的

- テレビCM放映での認知獲得

課題

- 日本での一般的な認知不足
- テレビCMが初めての試みのため、どこに依頼すべきか分からない

効果

- 依頼先探しの時間や手間が減った
- 第三者が見た業界のトレンドや施策の相場観などの情報を獲得

発注先を探す手間が省けて、本当に画期的なサービスだなとありがたく思っています。

株式会社ミルボン様

業種

化粧品メーカー

企業規模

東証プライム上場

従業員人数

633名



目的

- 店舗（サロン）で使用するアプリの開発

課題

- デジタルの販促施策の活性化
- 店舗での売上の向上

効果

- デジタル販促施策により売上が増加
- その他、店舗での販促に必要な制作物の発注業務が効率的に

制作会社の選定にかかる時間を短縮できる分、10倍以上のスピードアップが叶っている。
クオリティの向上にも繋がっているはずです。

株式会社マツキヨ
ココカラ&カンパニー様

業種

ドラッグストア

企業規模

東証プライム上場

従業員人数

526名



目的

- 採用パンフレットの制作

課題

- 同業他社との差別化
- 制作会社探しの業務効率化

効果

- 希望の制作会社探しのスピードが格段に上昇
- 会社説明会に参加する学生が増加

テレビでは3媒体、
Webでも100媒体以上に取り上げられるほどの反響を呼んだ。

株式会社グリーンハウス様 [🔗](#)

業種

精密機械・事務用品

企業規模

非上場

従業員人数

205名



GREEN HOUSE

目的

- 新商品の発表イベントの企画～実行

課題

- ネット検索で上位に表示される会社が本当に自社に最適な企業なのか見分けがつかない

効果

- 発注して実行したイベントが、テレビでは3媒体、ニュースでも100媒体以上に取り上げられた
- ギャップの少ない企業探しを効率よく実現でき、時間算出に

インターネット検索では“合う”かどうかまではわからない—— 要望を引き出し、全てを受け止めてくれるコンシェルジュの存在が発注において安心感につながる

株式会社四季の自然舎様 [🔗](#)

業種

ホテル・旅館

企業規模

非上場

従業員人数

260名



目的

- コンセプトルームの施工

課題

- 外部の企業情報を常に探しており、情報収集に時間を要した
- デザインに特化した施工会社との繋がりが少ない

効果

- 完成したコンセプトルームが5ヶ月先まで予約で埋まり、完売に
- SNSでも反響を呼んだ
- 専門企業との出会いから、業務に関する知見が広がった

お問い合わせから、**最短翌日、平均3営業日前後**でビジネスマッチングを実現します



● STEP 1

お問い合わせ

レディくるは、完全無料のサービス。要件が決まっていない状態でもヒアリングから対応させていただきますので、お気軽にお問い合わせください。

お問い合わせ

☎ 0120-311-533 | 10:00 ~ 18:00 (平日)



● STEP 2

ヒアリング

コンシェルジュが訪問して、御社の課題、予算感、アウトプットのイメージなど、詳細をヒアリングさせていただきます。ヒアリング内容を元に、登録しているパートナー企業様の中から、マッチする会社を絞り込みます。

● STEP 3

ビジネスマッチング

絞り込んだ企業の中から、手を上げた企業と商談いただきます。

レディくるが、商談の日程まで調整いたします。

(オンライン・オフラインどちらでも可能です)



ご不明な点は、お気軽にお問い合わせください

Q 本当に無料なんですか？

A はい、**完全無料**のサービスです。
Ready Crew（レディくる）は、パートナー企業様のみから費用を頂戴しており、それ以外に中間マージンをいただくことはありませんので、安心してご利用ください。

Q 急な案件なのですが、すぐ紹介・対応可能ですか？

A 即日ご紹介できるケースもございますので、まずはお気軽にご相談ください。

Q 大体何社紹介いただけますか？

A お客様のご希望に合わせて、ご紹介することが可能です。
平均2~3社ご紹介させていただくケースが多いです。

Q どんな企業を紹介いただけるのですか？

A 各領域に特化した企業であることはもちろん、口コミや紹介だけで事業を続けてきた「隠れた名店」のような企業様や、ネット検索では出会えない企業様のご紹介が可能です。

Q レディくるを利用するメリットは何ですか？

A コンシェルジュがお客様に代わって、要件に合う発注先の選定から商談の設定まで行いますので、発注先選びにおいて効率化が実現します。

- **会社名** フロンティア株式会社 
- **代表取締役** 高橋 政裕
- **設立** 2009年11月11日設立
- **資本金** 30,000,000円
- **社員数** 185名（2022年4月1日現在）
- **所在地**
〒150-6014 東京都渋谷区恵比寿4-20-3
恵比寿ガーデンプレイスタワー14階（受付）・15階
〒541-0056 大阪府大阪市中央区久太郎町2-5-28
久太郎町恒和ビル10階
- **業務内容** ビジネスマッチングエージェントサービス
「レディくる」の運営

貴社に最適なビジネスマッチングを実現します！
下記より、お気軽にお問い合わせください。



お問い合わせ

Click

電話でのお問い合わせ

☎ 0120-311-532

平日10:00～18:00

メールでのお問い合わせ

✉ info@readycrew.jp

会社名・氏名・メールアドレス・電話番号を
ご記入の上、お問い合わせください